



维亚生物科技控股集团

VIVA BIOTECH HOLDINGS

(於開曼群島註冊成立的獲豁免有限公司)

股票代號:1873

维亚生物2024 年度业绩发布会

2025年3月28日



本演示材料有若干前瞻性陈述，该等前瞻性陈述并非历史事实，乃基于本集团的信念、管理层所作出的假设以及现时所掌握的资料而对未来事件做出的预测。尽管本集团相信所做的预测合理，但是基于未来事件固有的不确定性，前瞻性陈述最终或变得不正确。前瞻性陈述受到以下相关风险的影响，其中包括本集团所提供的服务的有效竞争力、能够符合扩展服务的时程表、保障客户知识产权的能力、行业竞争、紧急情况及不可抗力影响。因此，阁下应注意，依赖任何前瞻性陈述涉及已知及未知的风险。本演示材料载有的所有前瞻性陈述需参照本部分所列的提示声明。本演示材料所载的所有信息仅以截至本演示材料做出当日为准，且仅基于当日的假设，除法律有所规定外，本集团概不承担义务对该等前瞻性陈述更新。

非国际财务报告准则计量

为补充本集团根据国际财务报告准则（「国际财务报告准则」）呈列的未经审核简明综合财务报表，本公司已提供作为额外财务计量的经调整非国际财务报告准则净利润，经调整非国际财务报告准则净利润率及经调整非国际财务报告准则每股盈利，惟该等数据并非国际财务报告准则所要求，也不是按该准则所呈列。本公司认为以上经调整非国际财务报告准则财务计量有利于本公司管理层及投资者理解以及评估本公司的基础业绩表现及经营趋势，并且通过参考该等经调整财务计量，及借助消除本集团认为对本集团业务的表现并无指示性作用的若干异常、非经常性、非现金及/或非经营项目的影 响，有助管理层及投资者评估本集团财务表现。然而，该等非国际财务报告准则财务计量的呈列，不应被独立地使用或被视为替代根据国际财务报告准则所编制及呈列的财务资料。阁下不应独立看待经调整业绩或视其为国际财务报告准则下业绩的替代者。本公司在附录中提供额外资料以对经调整非国际财务报告准则净利润进行对账。

A photograph of a laboratory setting, showing a person in a white lab coat working with equipment. The image is overlaid with a semi-transparent green filter and is partially obscured by a large, light green abstract graphic on the right side of the page.

CONTENTS

01 经营亮点

02 财务表现

03 未来战略规划

Q&A 问答环节

PART 1: 经营亮点

全球领先的一站式原创新药物研发及生产平台



CRO 业务

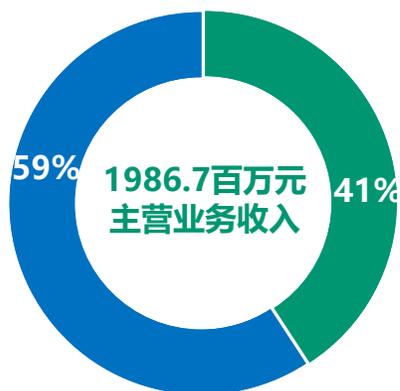
聚焦FIC的Discover业务，以SBDD为核心，驱动FBDD、药物筛选、药物设计，提供从Target到PCC的全部生物、化学服务

CDMO 研发生产业务

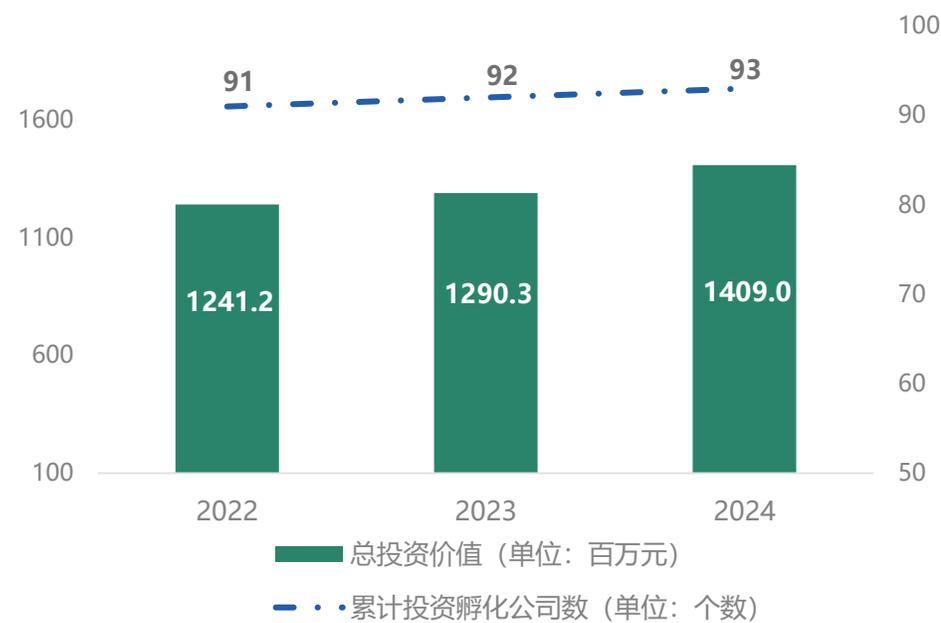
为创新药合作伙伴提供药物研发生产的全流程小分子CDMO、API、中间体及制剂业务

EFS投资孵化业务

专注于发现、投资高潜力生物医药初创公司，以解决未满足的临床医学需求

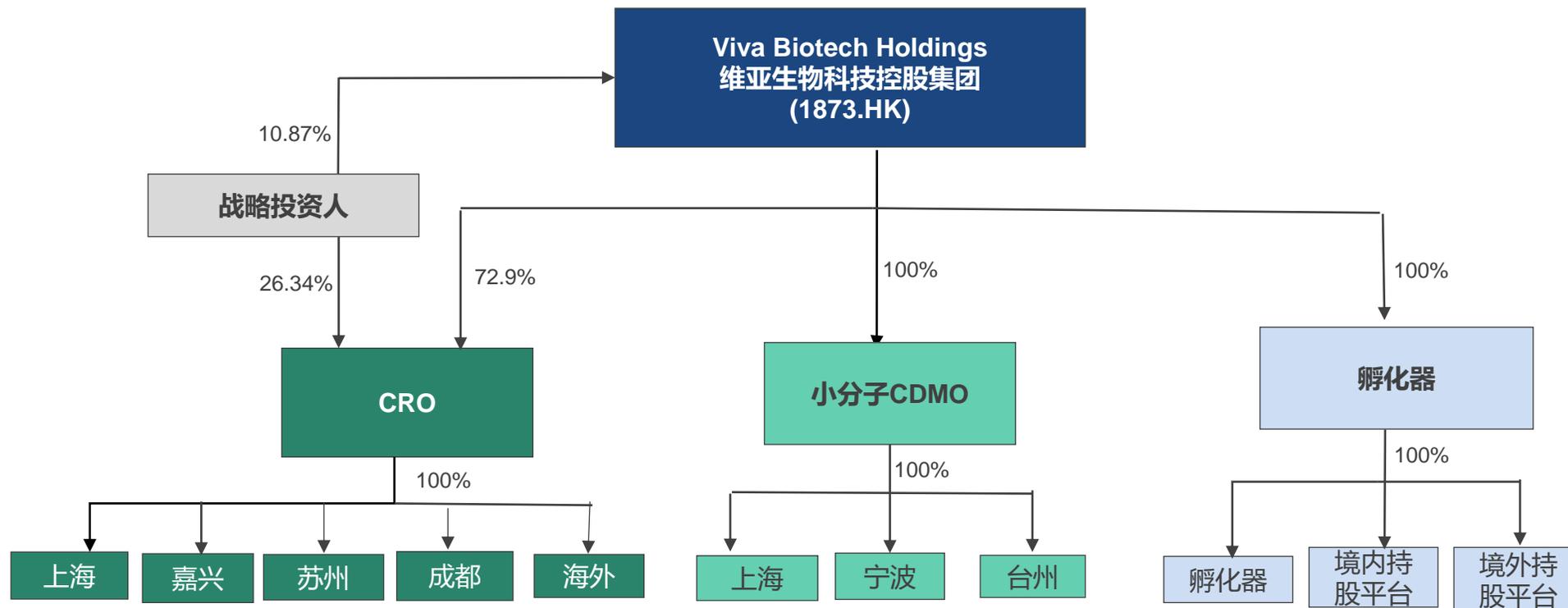


■ CRO业务 ~ 810.9百万元
■ CDMO研发生产业务 ~ 1175.7百万元



注释: 总投资价值 = 公允价值 + 现金回报

维亚集团架构图



- ◆ 此外，集团控股子公司维亚上海已于二零二四年九月二十七日成功改制为股份有限公司，目前集团持有相当其全部已发行股本的约72.9%。
- ◆ 本报告期内，本集团管理层和集团的战略投资人以充分互信展开多项合作，充分发挥战略投资人在全球视野、资本市场和战略资源方面的优势，赋能集团在公司治理、业务运营、投融资及战略规划方面的持续提升。

维亚一站式原创新药物研发及生产综合服务平台



新分子模式:

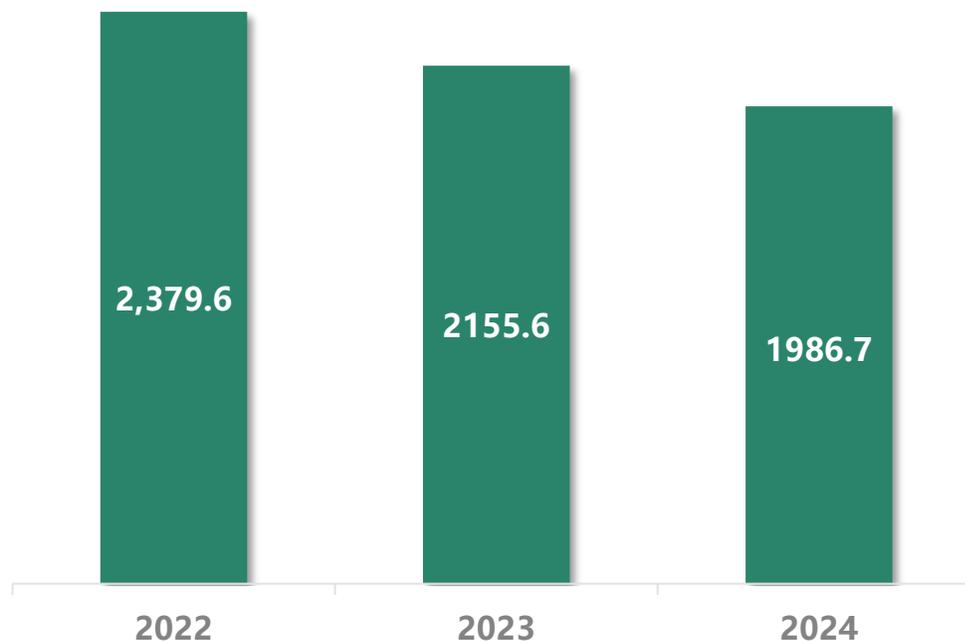
- **PROTAC/分子胶:** PROTAC/分子胶相关服务约占CRO总收入的10.75%，已累计研究E3连接酶50+个，交付PROTAC三元复合物150多个。
- **多肽技术平台:** 在多肽发现端，开发了基于AI的全新多肽生成方法以及将DEL/噬菌体展示筛选数据与AI分析能力结合的多肽筛选策略，通过多角度的多肽研发技术，综合提高客户多肽研发的成功率。同时，公司也能够提供各种多肽的合成、生物检测及PK研究等一站式多肽研发及部分生产服务。
- **抗体/大分子研发技术平台:** 结合CADD/AIDD技术，成功完成了多个高难度抗体亲和力改造项目和专利突破项目。此外，通过拓展和改进双特异抗体设计平台、高通量抗体快速表达平台、mRNA免疫、基因枪免疫等技术进一步完善了抗体研发平台。
- **XDC大平台:** 已成功将大分子药物/抗体平台、多肽平台及小分子药物平台整合成覆盖多领域的XDC大平台，能覆盖不同的偶联分子模式如：ADC、RDC、AOC、APC、DAC等。并且，已实现了XDC技术与CADD/AIDD技术、DEL技术的深度融合。

集团经营亮点

- 2024年全年营业收入达**1986.7百万元**人民币，与去年同期相比**-7.8%**
- 毛利达**687.4百万元**，与去年同期相比**-6.9%**
- 毛利率为**34.6%**，相较去年同期提升**0.3pct**
- 经调整净利润达**314.6百万元**，与去年同期相比**+50.6%**
- 经调整后每股基本盈利 **0.12 元** (人民币)

- 截至期末，集团总客户数为**2465家**，相较去年增加**187家**，广泛分布于北美、欧洲、亚洲等地区
- 海外收入占比**86.5%**
- 集团总员工人数达**2063人**

单位：百万元人民币



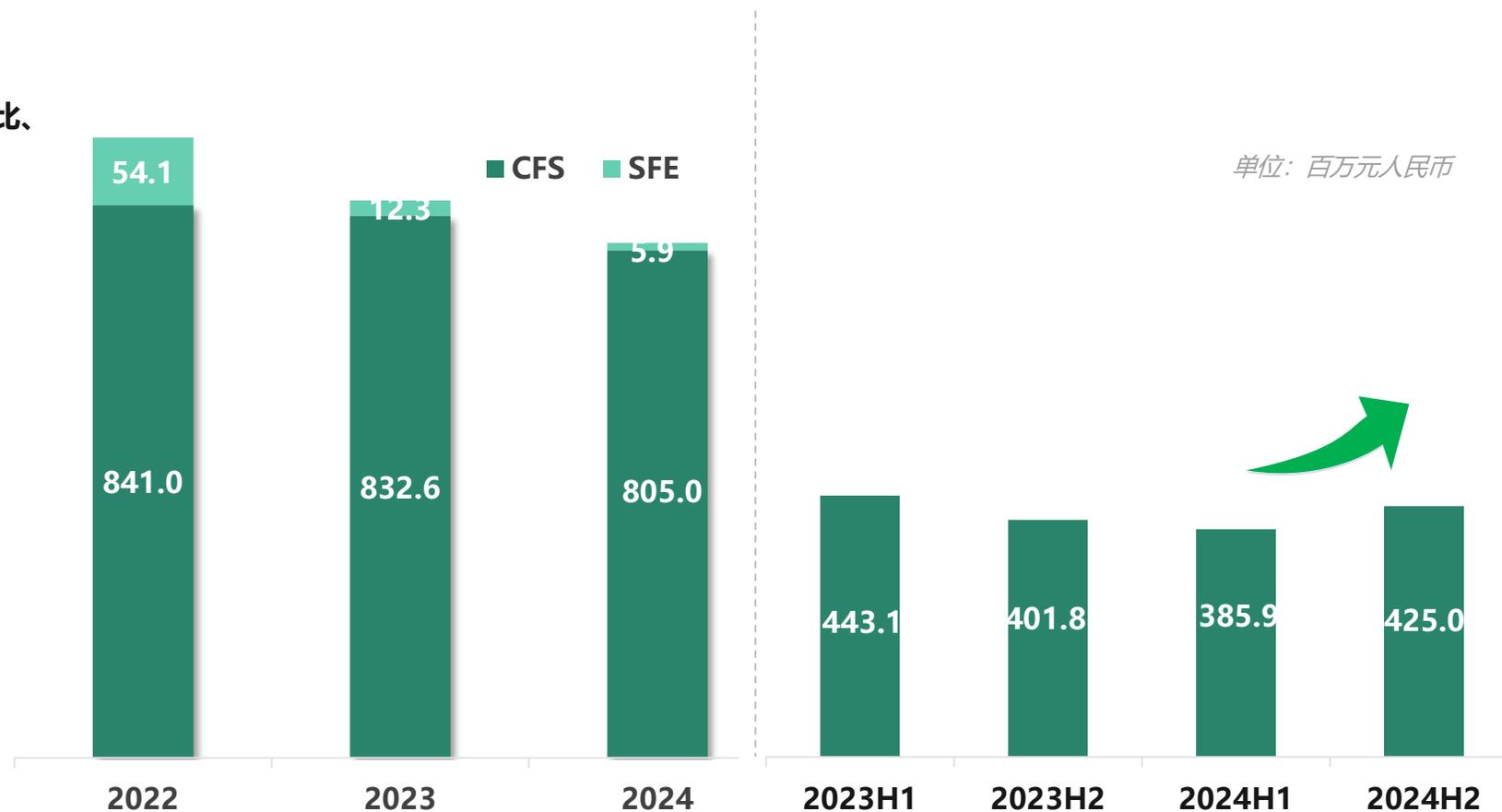
CRO业务：收入增速下半年显著改善，未来有望持续回暖

- 收入**810.9百万元**人民币，同比**-4.0%**；但**2024H2**

CRO收入相较于去年同期及二零二四上半年均已实现同比、

环比正增长

- 经调整毛利**357.1百万元**人民币，同比**-1.9%**
- 经调整毛利率为**44.04%**，同比提升**0.97pct**
- 前十大客户收入占比**24.4%**
- 海外地区客户收入占比**87.3%**，同比降幅约为**3.9%**
- 中国地区客户收入占比**12.7%**，同比降幅约为**5.1%**
- CFS收入**805.0百万元**人民币，同比**-3.3%**
- SFE收入**5.9百万元**人民币，同比**-51.8%**
- 独立靶标数2024FY **+112个**
- 蛋白结构数2024FY **+17681例**



CRO业务：运营效率不断提升、客户数量稳步增长



CRO研发人员保持平稳、运营效率不断提升



CRO业务客户数同比 +12.2%



服务全球TOP50领先大药企



(根据2024年度总营收统计)

2024年度“Fierce Biotech’s Fierce 15”榜上15家最具潜力生物科技公司中，存在维亚的客户。



CRO业务：稳健经营，靶标及蛋白结构交付数量持续增加



光源使用情况

单位：小时



- 与全球**13家**同步辐射光源中心保持长期合作
- 遍及中国上海、美国、加拿大、日本、澳大利亚、英国、法国、德国、中国台湾以及瑞士，**10个**国家及地区，可确保全年不间断的收集数据

CRO实验室面积

- 上海：约35000平方米
- 成都：约10800平方米
- 嘉兴：约5335平方米
- 苏州：约5305平方米

上海超算中心

- 上海超算中心目前能够支持计算化学（CADD）计算，人工智能(AIDD)相关计算以及晶体组和冷冻电镜组的运算等。

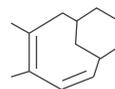
储备面积

- 成都：仍留有建筑面积约**5.2万平方米**物业，将来可用于实验室规划。

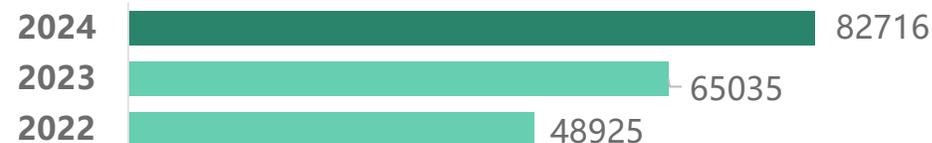
靶标及蛋白结构交付数量



- 本期独立靶标研究数**+112**个
- 累计研究数**2098**个



- 本期蛋白结构交付数量**+17681**例
- 累计交付**82716**例

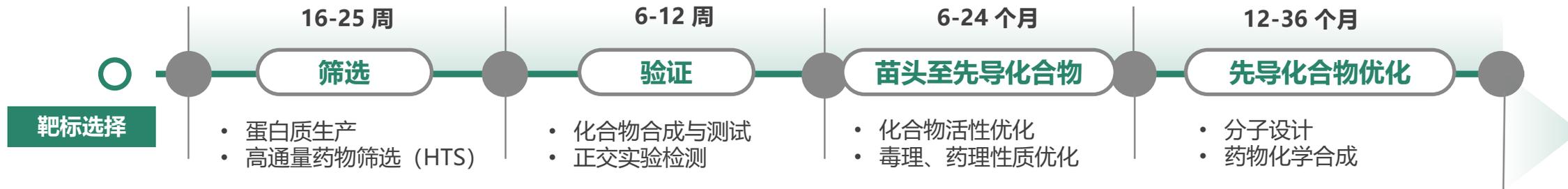


AI技术驱动实验为药物研发开启新征程



- ◆ 维亚已建立了复合型人才团队，计算化学及人工智能算法科学家专业背景涵盖物理、化学、生物、药学、制药工程等领域，团队成员均持有硕士以上学位，毕业于国内985、211等重点高校，并包括多位海外归国学者。
- ◆ 具有自研算法、方法开发能力，并在各主流期刊发表同行评审文章，从应用端切入解决实际药物设计问题。打造纵向一体化平台，自有的算法用于推进项目，并逐步对外开放。
- ◆ 具备开发各类药物形态的能力，覆盖各种类型靶点，已完成包括小分子、多肽、抗体等多种药物类型的商业开发案例。
- ◆ 截止二零二四年年末，AIDD已累计参与项目数达157个，采购CADD/AIDD的累计客户数为51家，AI参与赋能的项目实现收入逾千万美元，并已在某些细分领域达成整套AI发现解决方案的知名合作。

人工智能驱动药物设计—全新的制药逻辑



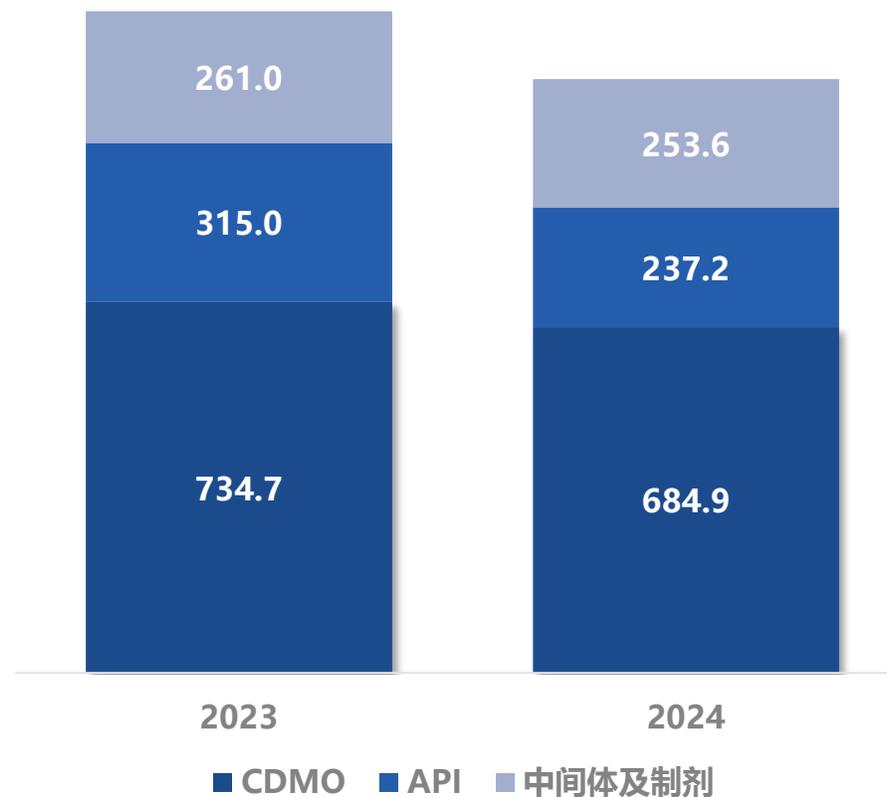
传统药物发现的工作流程



AI驱动的药物发现工作流

朗华研发生产服务

- 朗华整体收入**1175.7百万元**人民币，同比**-10.3%**
- 朗华整体经调整毛利**344.5百万元**人民币，同比**-11.4%**
- CDMO：收入**684.9百万元**人民币，同比**-6.7%**；经调整毛利率38.6%，**基本持平**
- API：收入**237.2百万元**人民币，同比**-24.7%**；经调整毛利率20.5%，同比**上升2.1pp**
- 中间体及制剂：收入**253.6百万元**人民币，同比**-2.8%**；经调整毛利率12.3%，同比**下降5.3pp**
- 朗华整体服务客户数达**897家**
- 前十大客户收入占比**66.8%**，前十大客户留存率**100%**



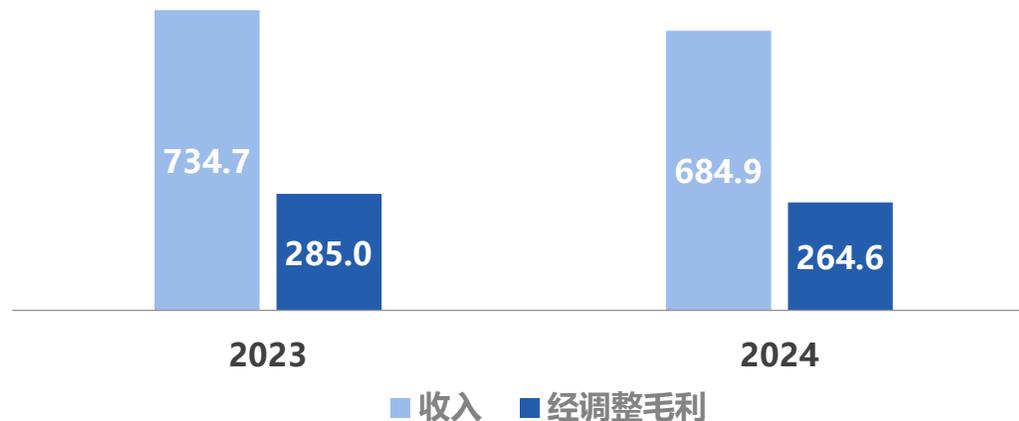
单位：百万元人民币

CDMO业务:产能建设持续推进, 新商业化项目上市在即



CDMO业务收入与经调整毛利

单位: 百万人民币

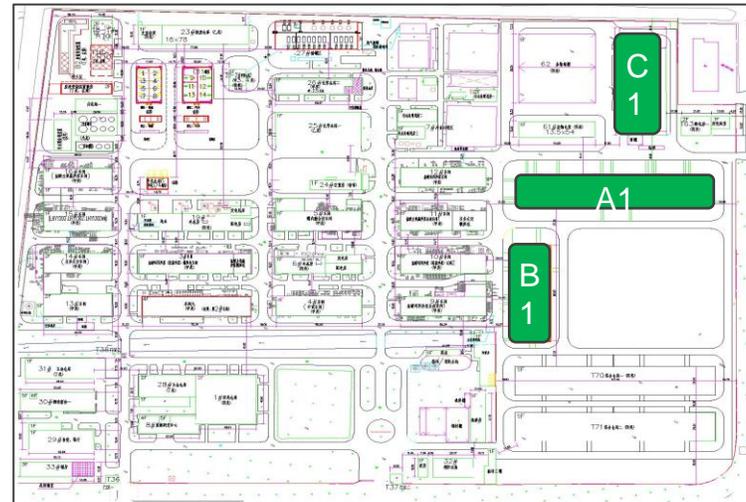
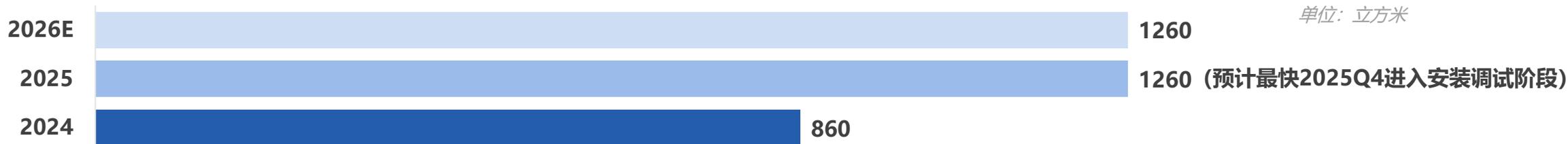


- CDMO端收入**684.9百万元人民币**, 同比-6.7%; 下降原因为少部分CDMO订单延迟发货至二零二五年第一季度。
- CDMO端经调整毛利率**38.6%**, **基本持平**
- **截止本报告期末, 朗华制药另有两个重要的CDMO新商业化项目已处于PPQ阶段, 预计分别在二零二五年、二零二六年将实现商业化上市, 这将为成为未来CDMO业务新的增长驱动力。**
- 朗华制药浙江台州工厂的建筑面积约为35168平方米, 台州研发中心面积约为2500平方米。宁波诺柏研发中心面积约为1300平方米, 宁波诺柏办公楼面积约为1500平方米。

朗华工厂产能建设状况展示:



2024年-2026年新建产能扩张计划



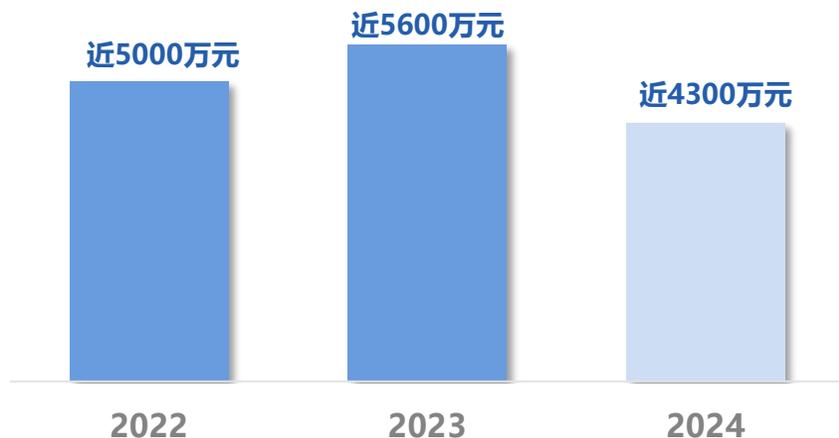
- 此外, 朗华计划于2024年至2025年之间新建400立方米的产能以服务于新分子的商业化生产, 目前土建工程已经结束, 且内部消防工程已经完成, 设备采购正在选型的过程中, 部分设备已经开始采购。未来, 随着新产品的落地和储备产能的释放, 这将为公司收入的增长提供充足保障。
- 朗华制药在质量管理上继续秉承客户至上, 法规符合性优先原则, 加强和优质客户的合作, 不断完善与提升质量体系的指导性和可操作性。2024年, 再次通过WHO和FDA的现场检查, 这充分说明朗华的质量体系进一步与国际体系标准良好接轨, 可以保障为国际一流医药企业提供优质、安全和可靠的CDMO服务。

CMC业务的优化与调整已基本完成，未来盈利水平将迎来改善



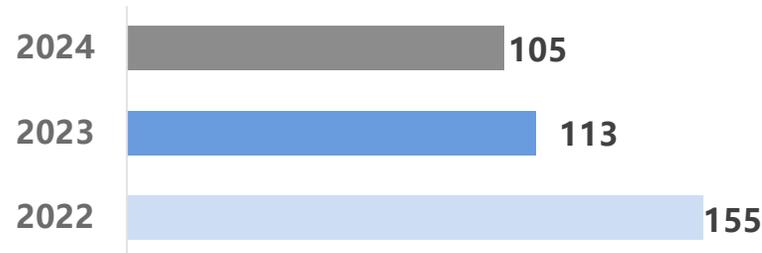
收入规模

单位：人民币



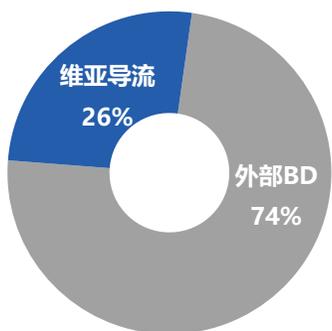
CMC研发人员规模

单位：人数

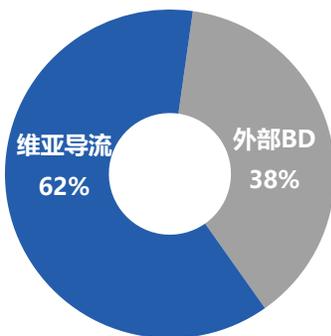


内外部双管齐下为CMC导流

客户订单数口径统计

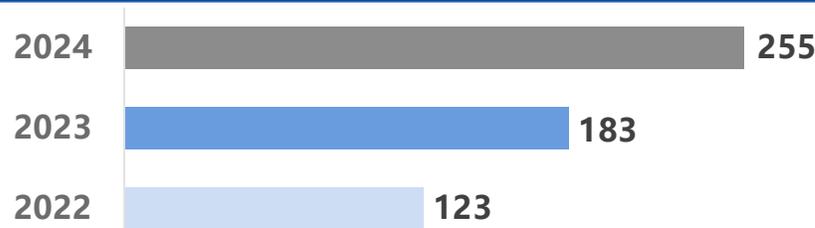


客户金额口径统计



CMC项目累计数历年变化趋势

单位：个数



- 2024年全年CMC实现收入近4300万元人民币，集团对CMC进行了业务结构的调整，更为聚焦合成与分析业务，不断加强对海外客户的BD，通过降本增效及客户结构优化的方式以推动盈利水平的不断提升
- CMC从成立至今，已完成及正在推进的新药项目数近255个
- CMC业务研发人员数量为105人
- CMC实验室面积约5200平方米

EFS投资孵化业务

- 截止报告期末，共计投资孵化**93家**企业
- 报告期内，**多家**投资孵化公司通过部分退出，成功兑现了相应的投资收益，累计获得近**162.5百万元人民币回款**
- 孵化公司产品管线达**227条**，其中**186条**管线处于临床前阶段，**41条**管线已进入临床阶段
- **11家**投资孵化企业完成新一轮融资，融资总额超过**292.7百万元美金**
- 报告期内按公允价值变动带来的投资收益约**83.7百万元人民币**
- **此外，还存在数个有潜在退出可能性的项目，预计在未来3年内将迎来退出高峰期**

出高峰期

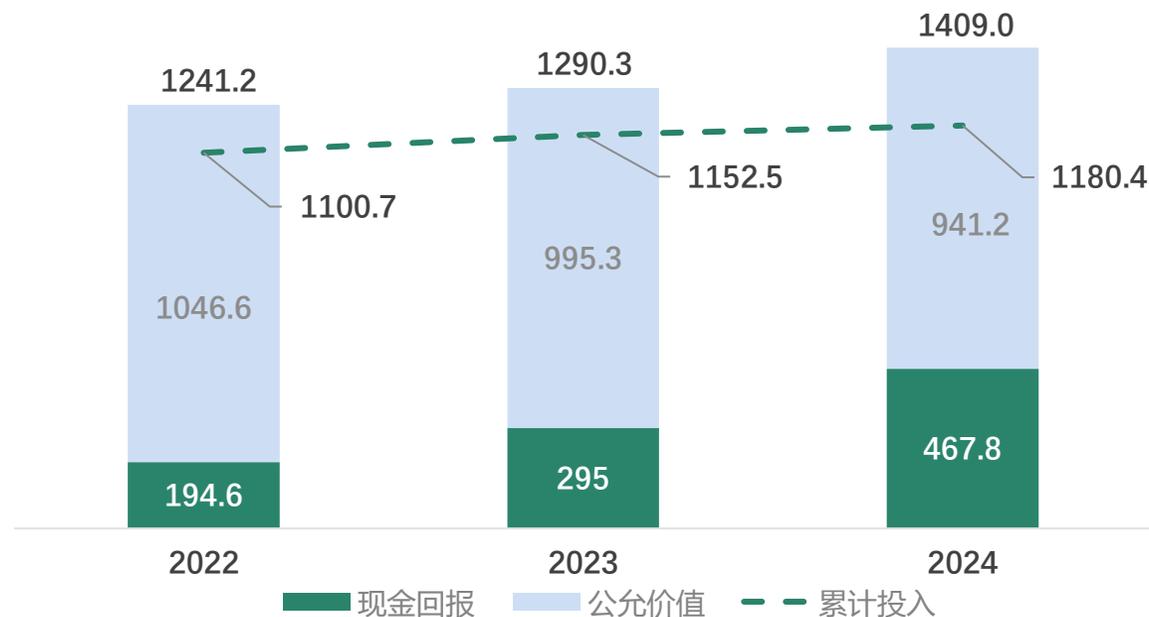
注释：

1. 总投资价值=公允价值+现金回报

2. 累计投入=累计现金投入+累计EFS投入

资料来源：招股书、2022-2024按公平值列入损益之金融资产部分、于合营企业之权益部分及管理层信息

单位：人民币百万元

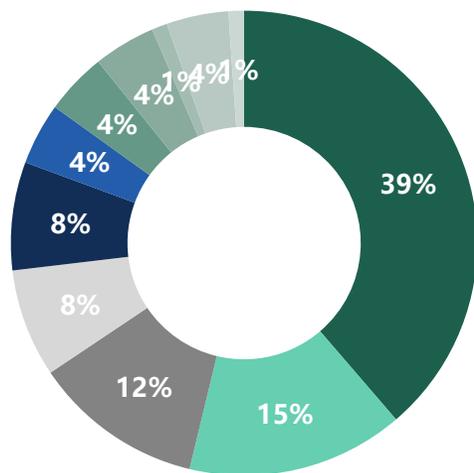


单位：人民币百万元	2022	2023	2024
总投资价值	1241.2	1290.3	1409.0
公允价值	1046.6	995.3	941.2
现金回报	194.6	295.0	467.8
累计投入	1100.7	1152.5	1180.4

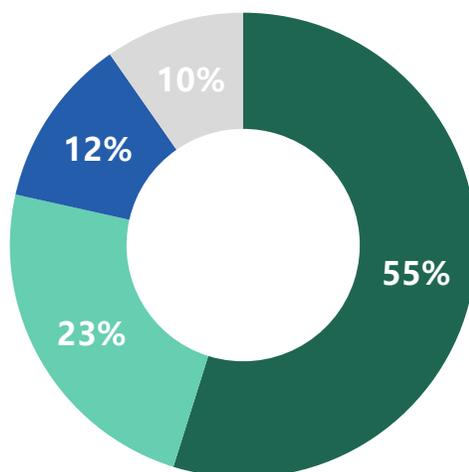
VBI孵化项目成功退出及构成状况一览

- 2024年全年，VBI累计孵化93个项目
- 2024年全年，多家投资孵化企业通过部分退出，成功兑现投资收益，累计获得近162.5百万元人民币回款
- 2024年全年，投资孵化企业覆盖多适应症领域、多种分子模式以及全球多地区

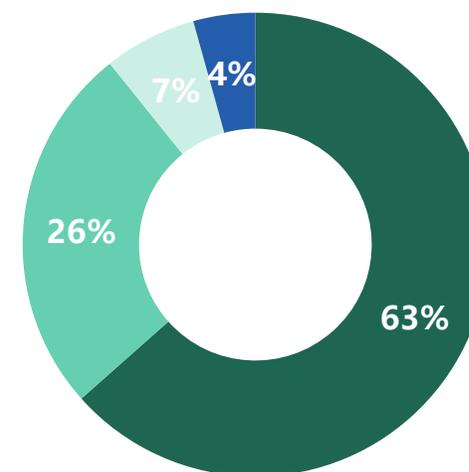
成功退出项目



- 癌症疾病
- 中枢神经疾病
- 代谢类疾病
- 免疫类疾病
- 其他
- 心血管疾病
- 感染类疾病
- 皮肤疾病
- 眼科疾病
- 神经科疾病
- 炎症



- 小分子药物
- 大分子药物
- 基因/细胞治疗
- 其他



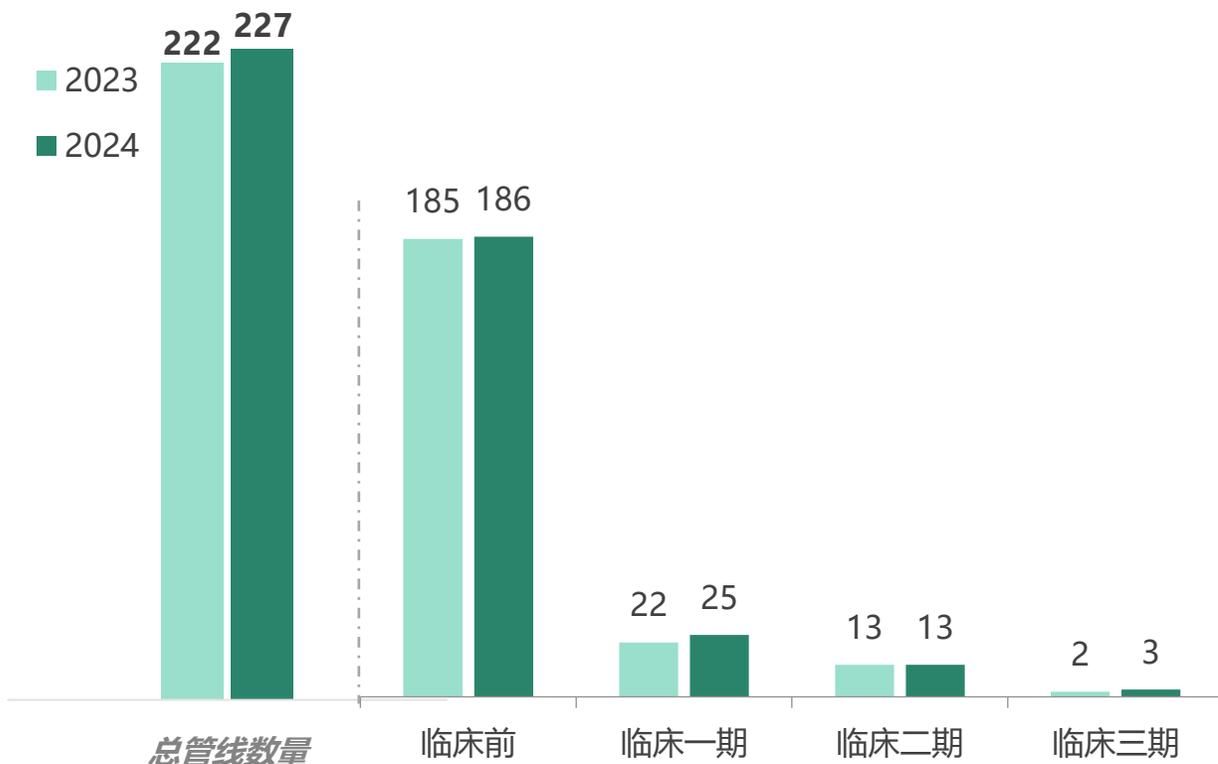
- 美国
- 中国
- 欧洲
- 加拿大

VBI孵化公司药物管线不断扩张，融资持续推进



孵化公司产品管线总计227条

*以累计孵化公司数计



- 2024年全年，共**11家**孵化公司完成新一轮融资，融资总额约**292.7百万元**美金
- 其中**186**条管线处于临床前阶段，**41**条管线已进入**临床阶段**



- 勃林格殷格翰公司以最高13亿美元交易收购 Nerio Therapeutics，获得新型免疫检查点抑制剂



- 湃隆生物与Exscientia plc (NASDAQ: EXAI) 达成协议，将其在高选择性口服CDK7抑制剂GTAEXS617 (简称: 617) 的50%权益出售给Exscientia，交易对价3000万美元



- 辐联科技与SK Biopharmaceuticals就靶向多种实体瘤的创新疗法签署许可协议，交易总额为5.715亿美元



- QurAlis宣布与礼来达成ASO疗法QRL-204的全球独家许可协议。QurAlis将获得4,500万美元的预付款以及额外高达5.77亿美元的未来里程碑付款和分级的销售净额提成



- Lucy获得1250万美元的加轮融资以推进阿尔茨海默症和帕金森症治疗新方法。本轮融资由现有投资者Engine Ventures和Safar Partners领投，比尔·盖茨基金会、帕金森英国基金会和迈克尔·J·福克斯基金会跟投



- 礼来制药与Haya 签署了达成了潜在价值10亿美元的多年合作协议，将利用Haya专有RNA引导基因组平台来识别药物靶点，以应对肥胖以及其他慢性病症。



- Mediar与礼来达成合作，推进用于治疗特发性肺纤维化 (IPF) 的首创抗体WISP1，潜在付款高达7.86亿美元。



- Absci与阿斯利康达成合作，开发针对特定肿瘤靶点的抗体疗法，协议总金额达2.47亿美金。此外，Absci与AMD达成战略合作，以增强人工智能药物发现能力。AMD将通过私募股权投资 (PIPE) 向Absci投资2000万美金。

VBI投资孵化重点项目展示:



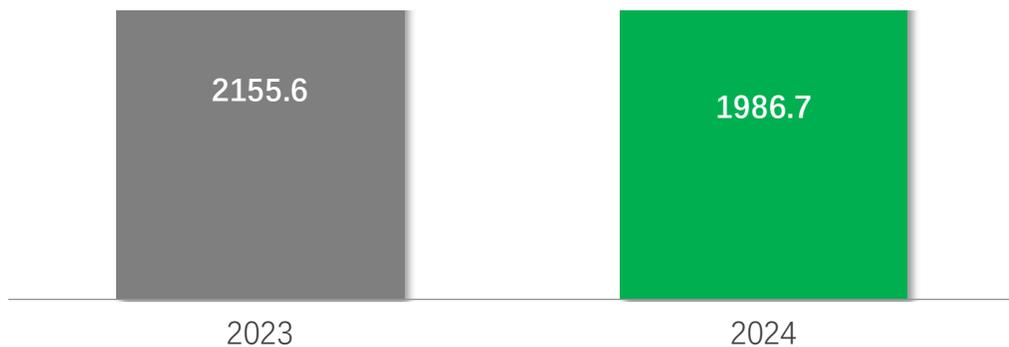
序号	名称	区域	机制	适应症	管线阶段	公司介绍
1	Haya	瑞士	LncRNA	心血管疾病、代谢性疾病	临床前	一家专注于发现和开发创新组织和细胞选择性基因组药物的精准药物公司，其独特关注点是调节基因组的RNA导向可编程治疗药物，用于解决包括心血管疾病和代谢性疾病在内的严重健康问题。2024年9月，礼来制药与Haya 签署了达成了潜在价值10亿美元的多年合作协议，将利用Haya专有RNA引导基因组平台来识别药物靶点，以应对肥胖以及其他慢性病。
2	Mediar	美国	大分子	免疫类疾病	临床前	一家临床前阶段的生物技术公司，致力于开发能够阻止甚至逆转纤维化的疗法。该平台及管线是基于一类新兴的新靶点——纤维化介导分子药物。这些分子药物主要是在调节肌成纤维细胞的生物学和慢性受损器官纤维化的发展中发挥关键作用。2025年1月，Mediar与礼来达成合作，推进用于治疗特发性肺纤维化 (IPF) 的首创抗体WISP1，潜在付款高达7.86亿美元。
3	Nerio	美国	小分子	肿瘤	临床前	一家专注于开发用于几种蛋白质酪氨酸磷酸酶 (PTP) 的变构/非竞争性磷酸酶抑制剂的生物医药创新公司。2024年7月，勃林格殷格翰公司宣布与维亚生物合作投资孵化的Nerio Therapeutics达成收购协议，交易金额最高可达13亿美元。
4	Full-Life	中国	RDC	肿瘤	临床期	一家专注于放射性药物 (核药) 全产业链的生物医药公司，集放射性同位素生产、药物研发、临床转化和商业化于一体，致力于开发创新的放射性配体疗法 (RLT) 用于精准肿瘤治疗。2024年7月17日，Full-Life Technologies与SK Biopharmaceuticals签署了一项总额达5.715亿美元的许可协议，授权SK Biopharmaceuticals在全球范围内开发、生产和商业化Full-Life的放射性药物FL-091，靶向神经降压素受体1 (NTSR1) 阳性癌症。
5	AbSci	美国	大分子	肿瘤/自免	临床前	2023年12月4日，Absci公司与阿斯利康达成合作协议，利用Absci的人工智能平台开发针对特定肿瘤靶点的抗体疗法，协议总金额高达2.47亿美元，包括预付款、研发资助和里程碑付款。2025年1月8日，Absci公司与AMD达成战略合作，部署AMD Instinct™ 加速器和ROCm™ 软件，以增强Absci的人工智能药物发现能力。作为合作的一部分，AMD将通过私募股权投资 (PIPE) 向Absci投资2000万美元。
6	Dogma	美国	小分子	代谢性疾病	临床期	公司已发现多个可供口服的、生物可利用性PCSK9小分子抑制剂，并在多个临床前试验中得到验证。通过高分辨率X光的结构解析，团队成功将化合物与PCSK9蛋白的亲合力优化到皮摩尔级别。2020年，公司与阿斯利康就收购其口服PCSK9项目全球权益达成协议。
7	Arthrosi	美国	小分子	痛风及痛风石	临床期	一家临床阶段的生物技术公司，致力于发展痛风和慢性肾脏疾病。其专有的候选药物AR882在痛风患者中表现出前所未有的持续尿酸降低的潜力，并有可能在临床开发中提供其他治疗益处。
8	Basking	美国	Aptamer	心血管疾病	临床期	一家处于临床阶段的公司，旨在解决缺血性脑卒中治疗的最大需求——一种快速起效的短效溶栓药物，能够提供比现有疗法大大延长的治疗窗口，并重新疏通阻塞的动脉，并且在出血时可以迅速被逆转活性。公司正在开发的药物BB-031，即是这种first-in-class RNA适配体，靶向血栓的重要结构成分和凝血过程的驱动因素血管性血友病因子。
9	Cybrexa	美国	PDC	肿瘤	临床期	一家专注于肿瘤学的PDC平台技术公司，能够针对小分子药物抗癌药物实现对肿瘤和转移灶的不依赖抗原的靶向以及深层组织渗透。他们热衷于带来新的治疗选择，以帮助更多的癌症患者活得更久、更充实。
10	FuseBio	美国	大分子	肿瘤	临床前	一家专注于开发下一代免疫调节疗法的生物技术公司，致力于为癌症患者开发以白介素-18 (IL-18) 为核心的免疫疗法。

PART 2: 财务表现



集团营业收入

单位: 百万元人民币



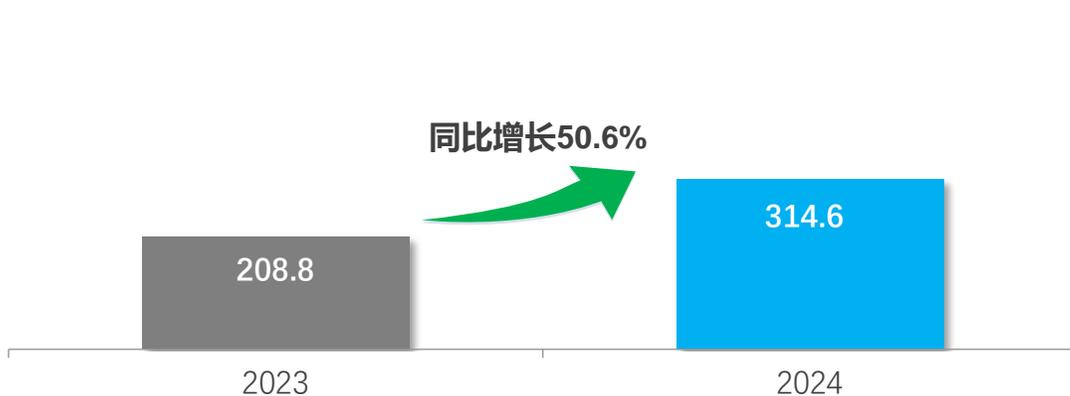
经调整毛利

单位: 百万元人民币



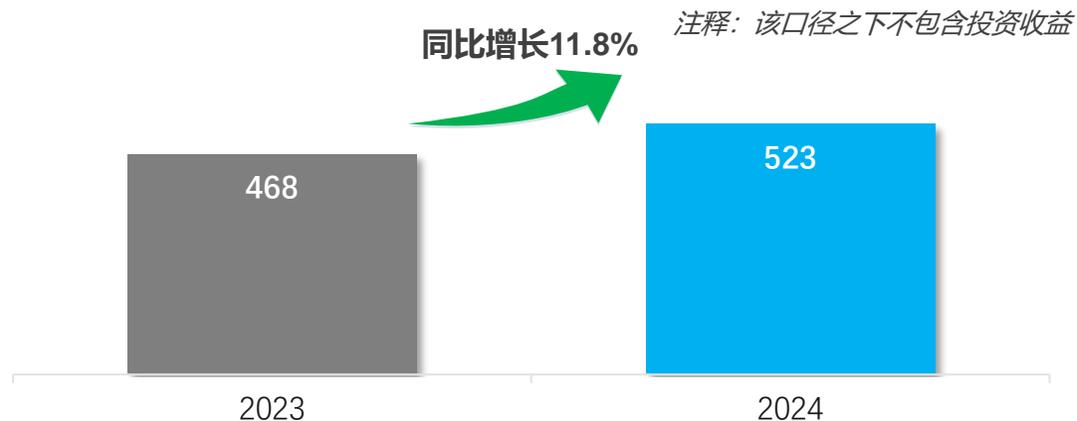
经调整净利润同比大幅正增长

单位: 百万元人民币



经调整EBITDA同比正增长

单位: 百万元人民币



CRO业务板块财务数据

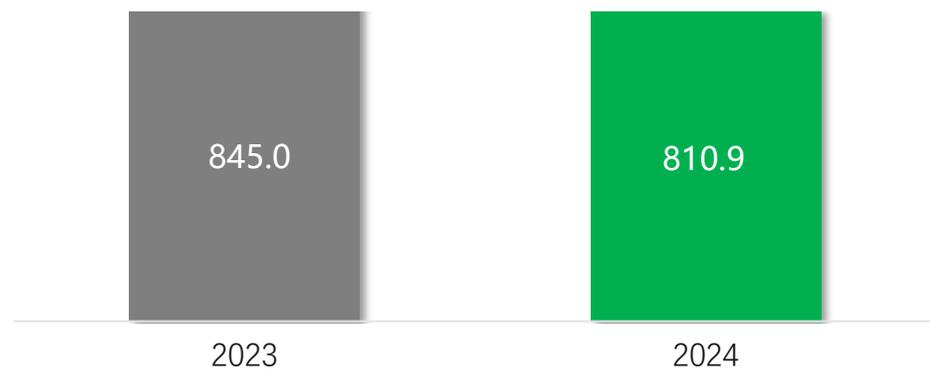


CRO营业收入

单位: 百万元人民币

经调整毛利

单位: 百万元人民币

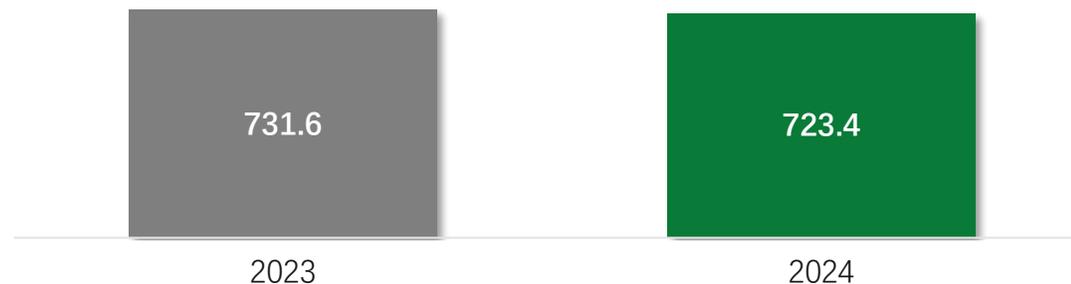


CRO研发人员数量

单位: 人数

CRO研发人员人效

单位: 千元人民币

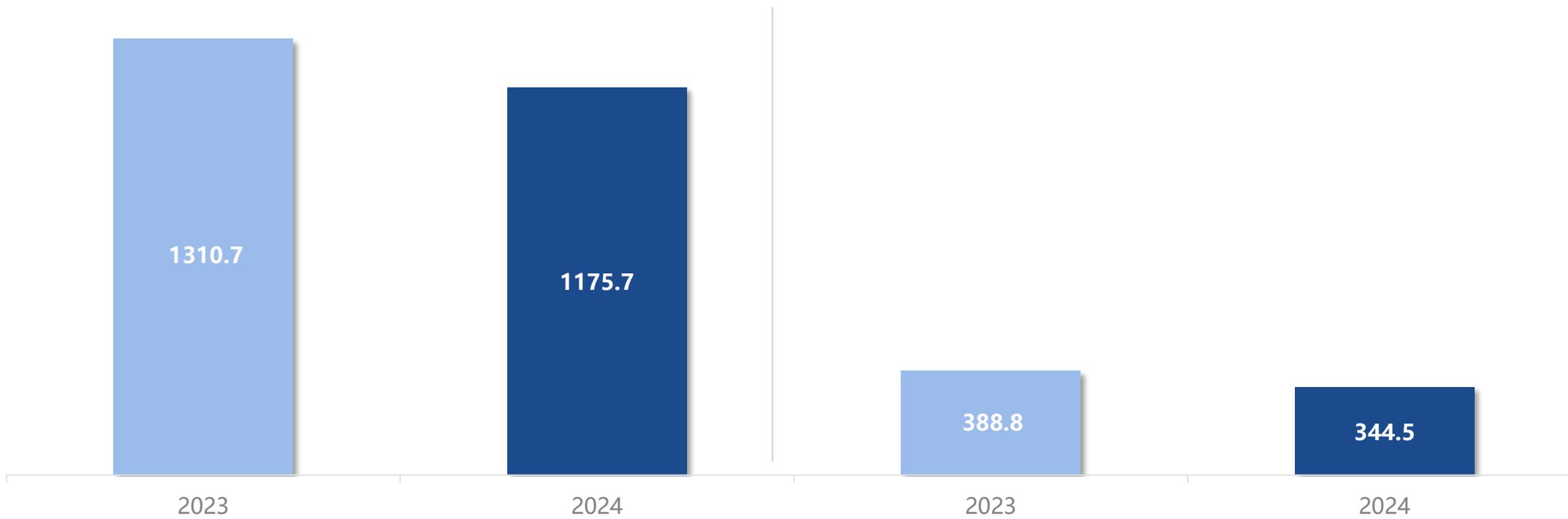


朗华营业收入

单位: 百万元人民币

朗华经调整毛利

单位: 百万元人民币



主营业务收入分类



截至二零二四年十二月三十一日

货品或服务类型	药物发现服务 人民币千元	CDMO及商业化服务 人民币千元	VBI 人民币千元	总计 人民币千元
来自非投资对象的收益				
FTE服务	595,470	-	-	595,470
FFS服务	157,303	18,083	-	175,386
销售产品	-	1,136,809	-	1,136,809
该项收入合计	752,773	1,154,892	-	1,907,665
来自投资对象的收益				
FTE服务	31,621	-	6,253	37,874
FFS服务	8,442	20,831	5,909	35,182
SFE服务	-	-	5,930	5,930
该项收入合计	40,063	20,831	18,092	78,986
主营业务收入	792,836	1,175,723	18,092	1,986,651

注释：VBI部门是指重组以后，留在维亚集团内的相关法律主体与投资孵化公司签订的服务合同对应所产生的CRO相关收入；

● 主营业务收入区域结构



按公允价值计量且其变动计入损益项目



报告期按公允价值列入损益之未上市投资的账面变动如下：

	人民币千元
二零二三年一月一日	1,046,616
收购	38,291
确认自SFE收益	13,542
公允价值变动收益	(11,682)
出售	(100,401)
汇兑调整	8,915
于二零二三年十二月三十一日及二零二四年一月一日	995,281
收购	20,147
确认自SFE收益	7,782
公允价值变动收益	83,728
出售	(172,778)
汇兑调整	7,081
于二零二四年十二月三十一日	941,241

● EFS业务带来的总价值（累计价值）

单位：人民币百万元

	2022	2023	2024
现金回报	194.6	295.0	467.8
公允价值	1046.6	995.3	941.2
总投资价值	1241.2	1,290.3	1409.0

附录：经调整Non-IFRS净利润



	2024全年	2024H1	2023全年	2023H1	2022全年
	人民币千元	人民币千元	人民币千元	人民币千元	人民币千元
净利润 / (亏损)	221,987	144,237	-99,790	13,659	-504,220
加: 以公允价值计入损益的金融负债的公允价值收益			-174,323		-10,050
加: 可转换债券债务部分的利息开支			124,386	63,182	140,232
加: 购回可转换债券的亏损			222,758	5,133	45,421
加: 重组产生的交易成本	1,836		36,646	-	-
加: 处置非经常性固定资产之亏损					
加: 已收购资产之摊销	47,969	23,990	48,144	24,085	48,367
加: 物业、厂房及设备减值亏损	30,763				
加: 附属公司股份激励开支	12,057				
加: 外汇亏损			51,014	40,047	146,391
经调整非国际财务报告准则净利润	314,612	168,227	208,835	146,106	-133,859
经调整非国际财务报告准则净利润率	15.8%	17.1%	9.7%	12.8%	-5.6%

PART 3: 未来战略规划

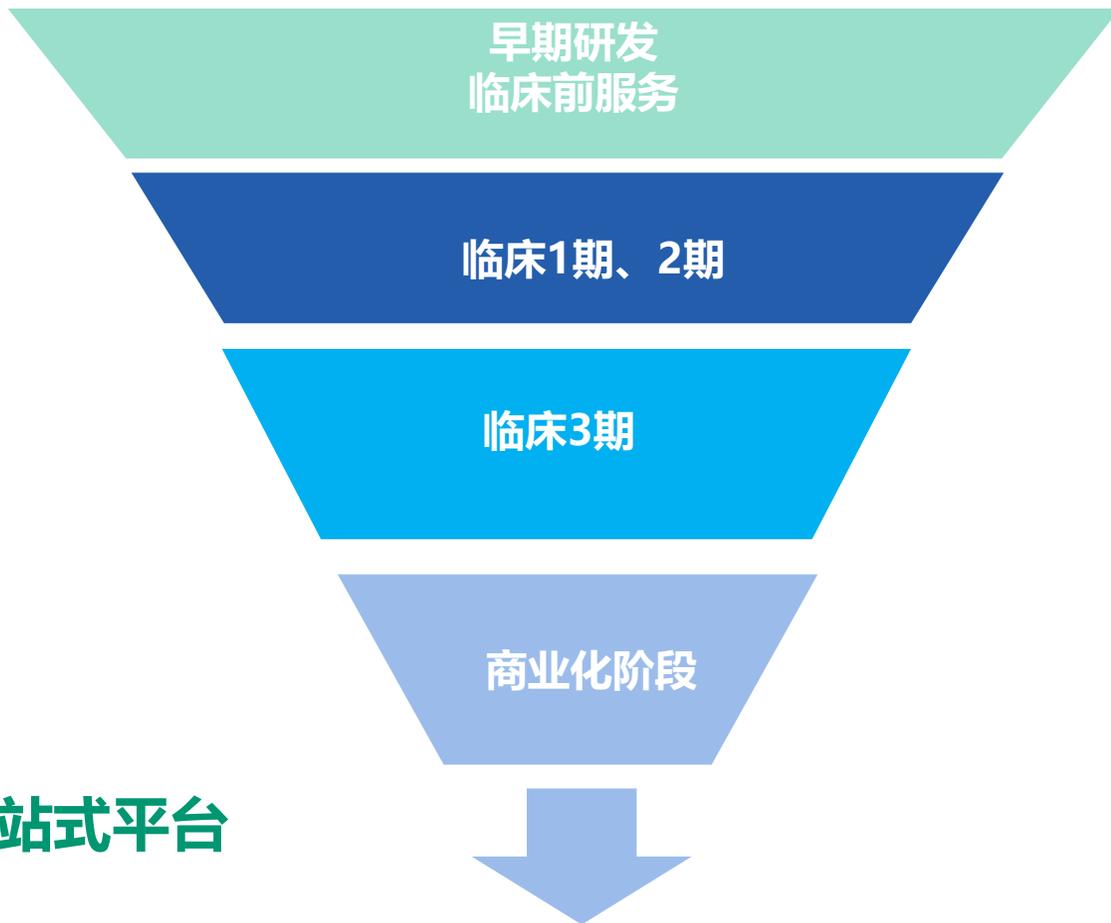
提升前端项目业务能力建设，并持续向下游拓展全产业链服务



构建面向全球的生物医药创新者的开放式合作平台和共赢生态圈

- 不断提高技术壁垒、扩大服务设施及产能
- 加强人才引进和人员激励
- 加大对全球范围内的商业开发
- 加强CRO-CDMO业务的连续性
- 不断加强生物和化学业务之间的导流及协同效应

深化产业链战略合作，构建全球创新药研发及生产一站式平台



The text 'Q&A' is positioned above '问答环节' in a bold, black, sans-serif font. The background of the slide features a large, light green, stylized 'V' shape and a teal-tinted photograph of a laboratory setting on the left side.



维亚生物科技控股集团

VIVA BIOTECH HOLDINGS

(於開曼群島註冊成立的獲豁免有限公司)

股票代號: 1873

THANKS

上海市浦东新区紫萍路735号

Tel: +86 21 6089 3288

E-mail: info@vivabiotech.com

www.vivabiotech.com