



维亚生物科技控股集团

VIVA BIOTECH HOLDINGS

(於開曼群島註冊成立的獲豁免有限公司)

股票代码:1873

维亚生物2026中期业绩发布会

日期: 2026.08.27 (星期四) 时间: 上午10:00 (北京时间) 语言: 中文

本演示材料有若干前瞻性陈述，该等前瞻性陈述并非历史事实，乃基于本集团的信念、管理层所作出的假设以及现时所掌握的资料而对未来事件做出的预测。尽管本集团相信所做的预测合理，但是基于未来事件固有的不确定性，前瞻性陈述最终或变得不正确。前瞻性陈述受到以下相关风险的影响，其中包括本集团所提供的服务的有效竞争力、能够符合扩展服务的时程表、保障客户知识产权的能力、行业竞争、紧急情况及不可抗力因素的影响。因此，阁下应注意，依赖任何前瞻性陈述涉及已知及未知的风险。本演示材料载有的所有前瞻性陈述需参照本部分所列的提示声明。本演示材料所载的所有信息仅以截至本演示材料做出当日为准，且仅基于当日的假设，除法律有所规定外，本集团概不承担义务对该等前瞻性陈述更新。

非国际财务报告准则计量

为补充本集团根据国际财务报告准则（「国际财务报告准则」）呈列的未经审核简明综合财务报表，本公司已提供作为额外财务计量的经调整非国际财务报告准则净利润，经调整非国际财务报告准则净利润率及经调整非国际财务报告准则每股盈利（剔除按公平值列入损益之金融负债之公平值亏损，可换股债券债务部分的利息开支，可换股债券衍生部分的交易成本，购回可换股债券的收益，处置固定资产的非经常性亏损，已收购资产增值部分的摊销，收购资产的交易成本以上市费用），惟该等数据并非国际财务报告准则所要求，也不是按该准则所呈列。本公司认为以上经调整非国际财务报告准则财务计量有利于本公司管理层及投资者理解以及评估本公司的基础业绩表现及经营趋势，并且通过参考该等经调整财务计量，及借助消除本集团认为对本集团业务的表现并无指示性作用的若干异常、非经常性、非现金及/或非经营项目的影响，有助管理层及投资者评估本集团财务表现。然而，该等非国际财务报告准则财务计量的呈列，不应被独立地使用或被视为替代根据国际财务报告准则所编制及呈列的财务资料。阁下不应独立看待经调整业绩或视其为国际财务报告准则下业绩的替代者。本公司在附录中提供额外资料以对经调整非国际财务报告准则净利润进行对账。

CONTENT

01 经营亮点

02 财务表现

03 未来战略规划

Q&A 问答环节

PART 1: 经营亮点



全球领先的一站式原创新药物研发及生产平台



CRO 业务

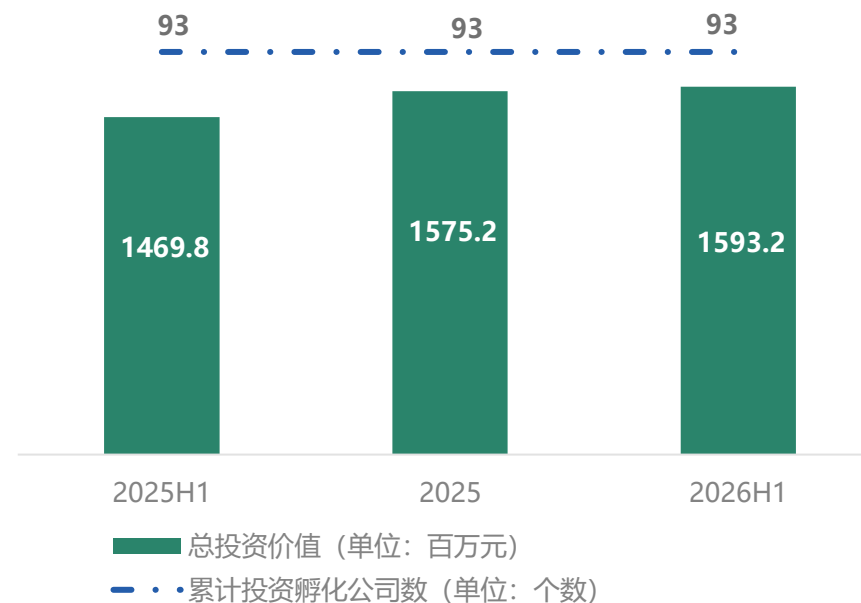
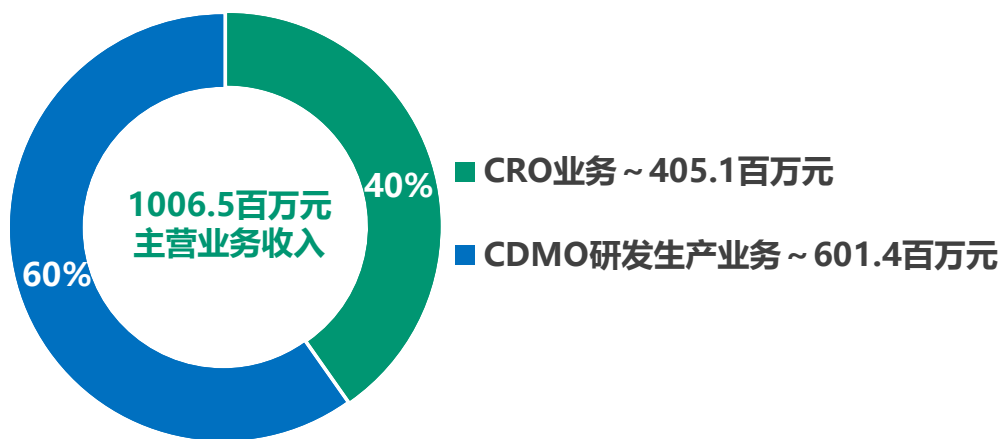
聚焦FIC的Discover业务，以SBDD为核心，驱动FBDD、药物筛选、药物设计，提供从Target到PCC的全部生物、化学服务

CDMO 研发生产业务

为创新药合作伙伴提供药物研发生产的全流程小分子CDMO、API、中间体及制剂业务

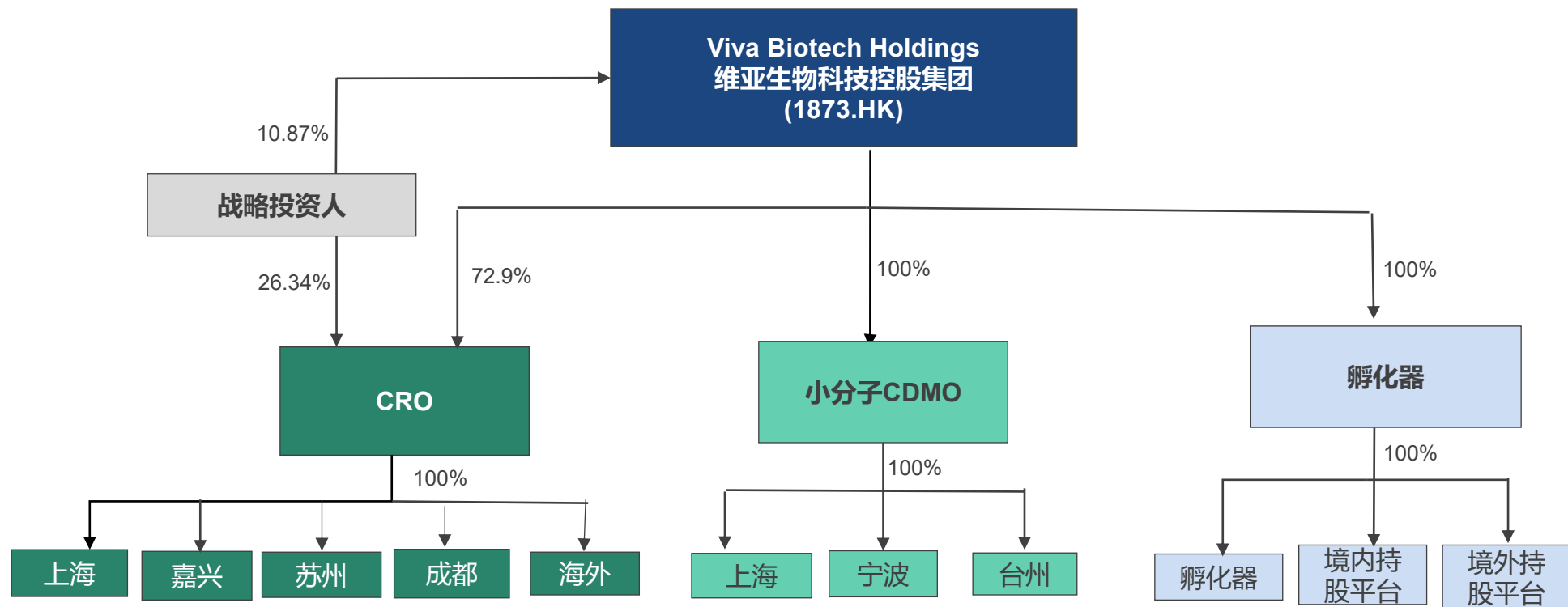
EFS投资孵化业务

专注于发现、投资高潜力生物医药初创公司，以解决未满足的临床医学需求



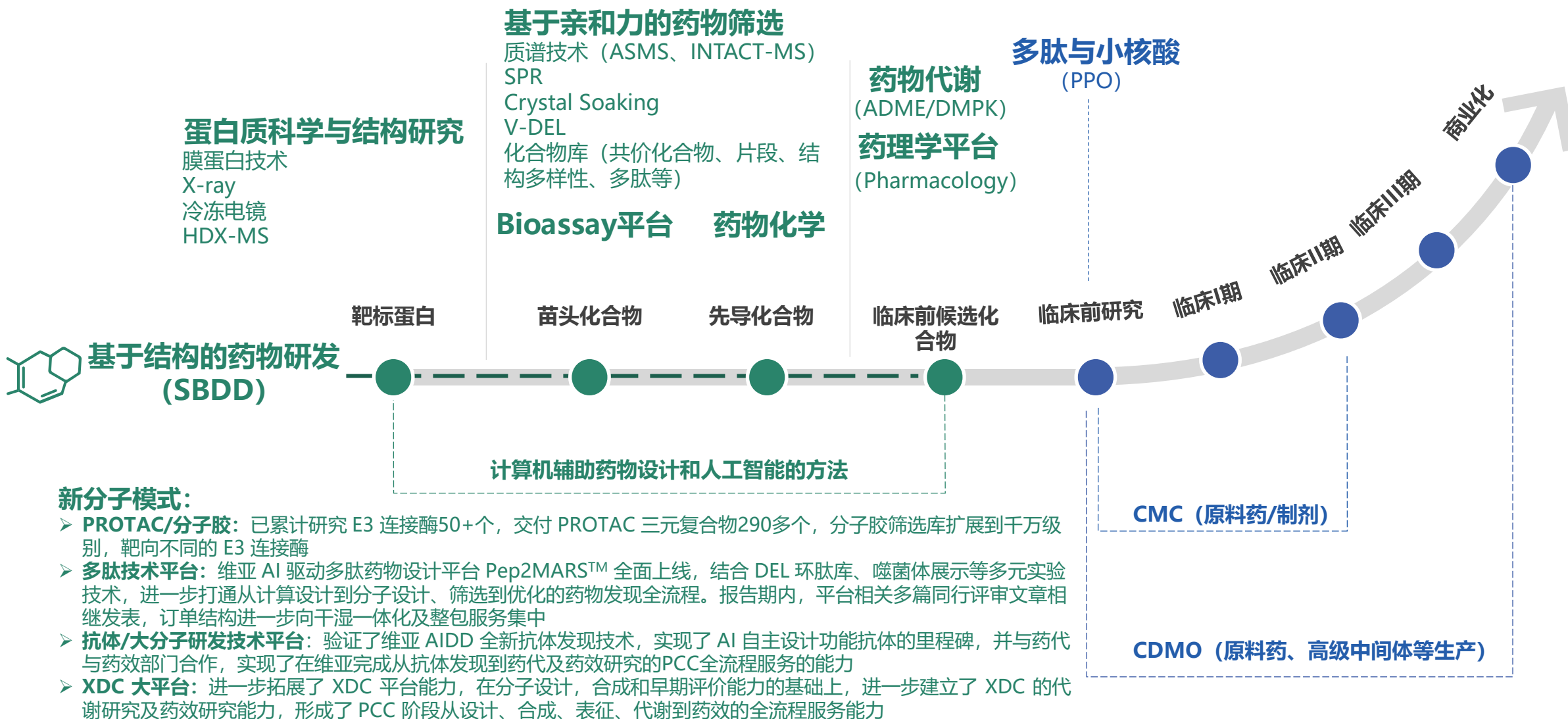
注释: 总投资价值 = 公允价值 + 现金回报

维亚集团架构图



- ◆ 截止目前，维亚集团主要包括三块业务，其持有维亚上海72.9%的股权，并且全资持有朗华制药及投资孵化业务。
- ◆ 本报告期内，本集团管理层和集团的战略投资人以充分互信展开多项合作，充分发挥战略投资人在全球视野、资本市场和战略资源方面的优势，赋能集团在公司治理、业务运营、投融资及战略规划方面的持续提升。

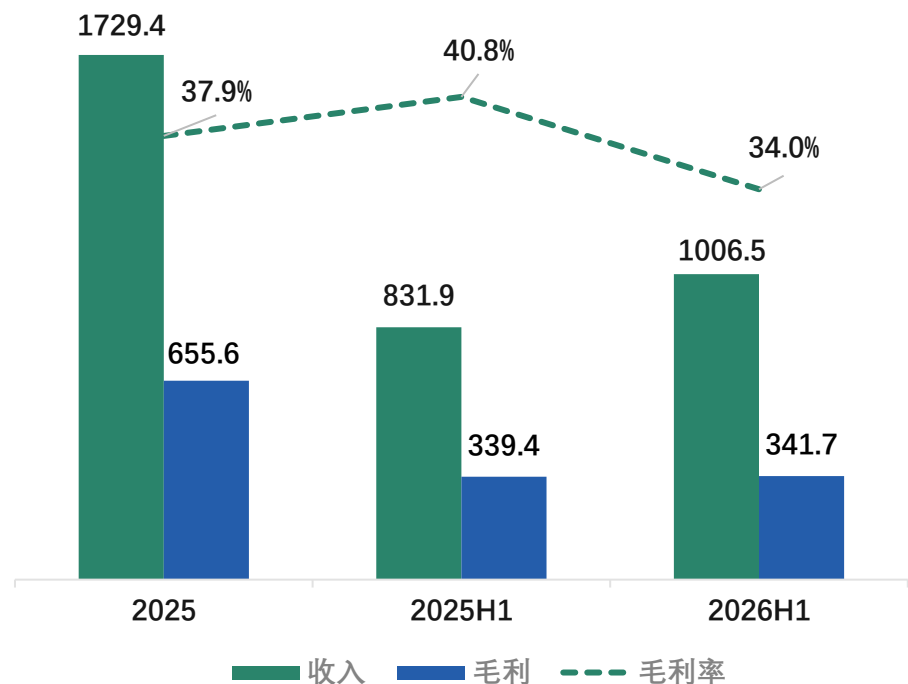
维亚一站式原创新药物研发及生产综合服务平台



集团经营亮点

- 2026H1营业收入达**1006.5百万元**人民币，同比增长近**21.0%**，固定汇率之下同比增长近 **25.1 %**
- 毛利达**341.7百万元**，同比增长近**0.7%**，固定汇率之下同比增长近 **10.7%**
- 毛利率为 **34.0%**，固定汇率之下毛利率为 **36.1%**
- 经调整净利润达**128.3**百万元，未经调整净利润达**100.9**百万元，经调整后每股基本盈利**0.05** 元（人民币），均有所下降。主要归因于，本报告期内投资收益的贡献下降、外汇汇率变动的不利影响以及布局新业务所带来的研发费用的增加。
- 截至期末，集团总客户数为**2904家**，相较去年同期增加**330家**，广泛分布于北美、欧洲、亚洲等地区
- 海外收入占比**84.8%**
- 集团总员工人数达**2213人**

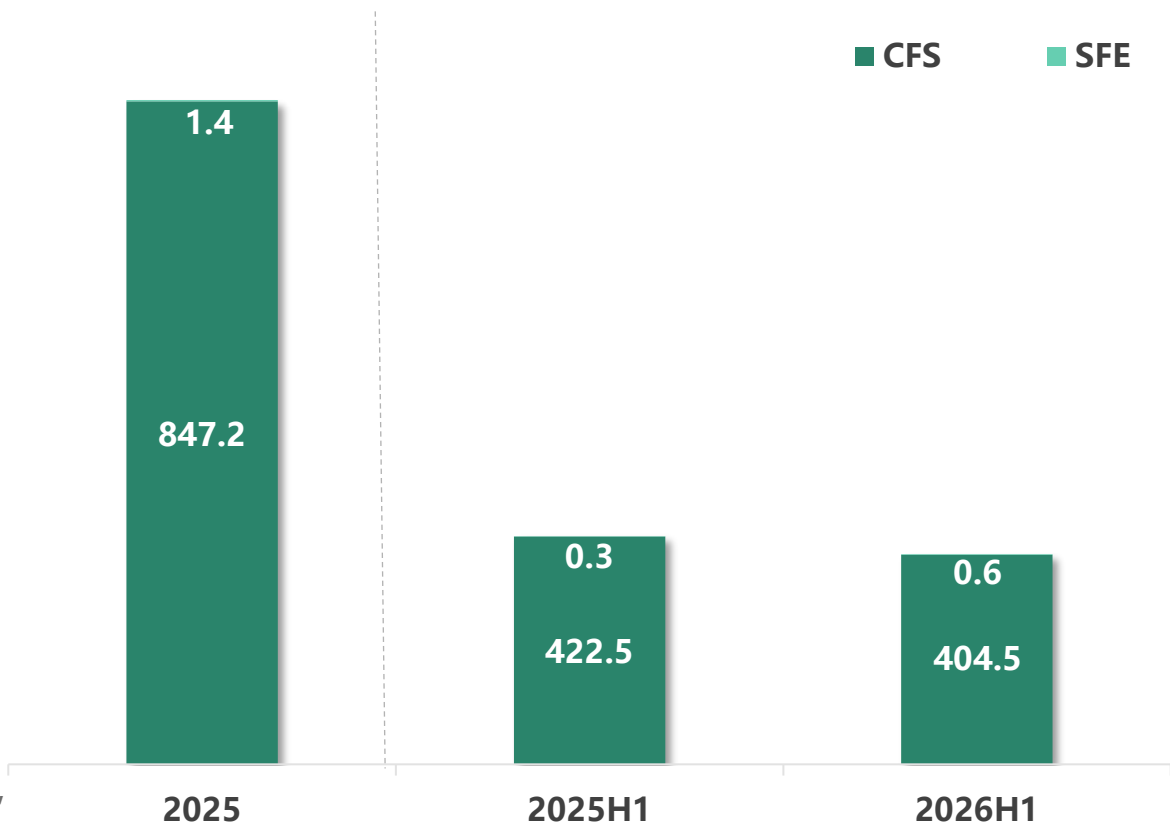
单位：百万元人民币



CRO业务：收入增速有望逐步回暖，短期主要受到汇率变动的不利影响

单位：百万元人民币

■ CFS ■ SFE



- 收入**405.1百万元**人民币，同比**-4.2%**，固定汇率之下同比**-1.2%**
- 经调整毛利**173.7百万元**人民币，同比**-10.7%**，固定汇率之下同比**-2.6%**
- 经调整毛利率为**42.9%**，固定汇率之下毛利率为 **44.6%**
- 前十大客户收入占比**26.6%**
- 海外地区客户收入占比**87.1%**，同比降幅约为**1.8%**
- 中国地区客户收入占比**12.9%**，同比降幅约为**17.7%**，主要和国内客户特定单个项目的结束有关，剔除该因素之后，同比增幅约为**3.4%**
- CFS收入**404.5百万元**人民币，SFE收入**0.6百万元**人民币
- 独立靶标数2026H1 **+212 个**
- 蛋白结构数2026H1 **+9278 例**
- **26H1新签订单同比增速约为42.1%**
- 新分子模式（多肽、抗体、XDC、PROTAC/分子胶等）累计占CRO收入的**17.7%**左右，同比增长约**10.7%**

CRO业务：研发人员逐步恢复、客户数量持续增长



服务全球TOP50领先大药企



CRO研发人员逐步恢复与增加



CRO业务客户数同比 +18.9%



2025年度“Fierce Biotech’s Fierce 15”榜上15家最具潜力生物科技公司中，存在多家客户。



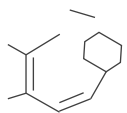
CRO业务：AI技术促进新靶标研发，新靶标及蛋白结构数量不断增加



AI技术促进新靶标及蛋白结构交付数量不断增加



- 本期独立靶标研究数 **+212** 个
- 累计研究数 **2557** 个

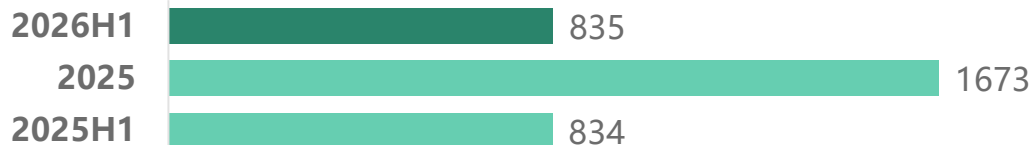


- 本期蛋白结构交付数量 **+9,278** 例
- 累计交付 **108,163** 例



光源效率不断提升，使用时长保持稳定

单位：小时



- 与全球**13家**同步辐射光源中心保持长期合作
- 遍及中国上海、美国、加拿大、日本、澳大利亚、英国、法国、德国、中国台湾以及瑞士，**10个**国家及地区，可确保全年无间断的收集数据

CRO实验室面积

- 上海：约35000平方米
- 成都：约10800平方米
- 嘉兴：约5335平方米
- 苏州：约5305平方米

上海超算中心

- 上海超算中心目前能够支持计算化学（CADD）计算，人工智能(AIDD)相关计算以及晶体组和冷冻电镜组的运算等。

储备面积

- 成都：仍留有建筑面积约**4.8万平方米**物业，将来可用于实验室规划。

AI技术驱动实验为药物研发开启新征程



AI赋能一体化平台改变研发逻辑

AI设计

合成与测试

先导优化

CMC

GMP供应

独有 AI 算法打通干湿闭环，海量成功交付案例护航端到端落地

「人才底座 → 技术平台 → 效能突破 → 商业落地」

- ◆ **复合型研发团队：**维亚AI复合型人才团队，专业背景涵盖物理、化学、生物、药学、制药工程等领域，团队成员毕业于国外名校及国内985、211等重点高校，有扎实的算法功底和充足的药物研发经验
- ◆ **知识产权与平台建设：**构建“学术顶刊产出与核心专利集群”的双轮驱动模式，针对自研算法与核心数据完成了深度的知识产权布局，特别是从头生成、非天然氨基酸改造及多样化环化设计。打造计算+实验深度融合的一体化平台及 AIDD 网页端系统，实现了从底层算法到高价值商业解决方案的精准转化
- ◆ **多模态技术壁垒：**依托多模态自研算法突破传统化学空间限制，实现了全原子水平的协同折叠与精密设计。在深耕小分子与抗体的同时，重点强化了环肽的开发能力，已形成涵盖万亿级库筛选及复杂环化策略的技术壁垒，并成功交付多个兼具高亲和力和成药性的环肽分子
- ◆ **商业化落地成果：**截至二零二六年六月三十日，AIDD已累计参与项目数达【228】个，累计客户数为【92】家，AI参与赋能的项目实现收入占CRO总收入的约【14.0%】，另有AI制药相关客户的湿实验收入占约【15.0%】，并已在某些细分领域达成整套AI发现解决方案的研发合作。此外，公司通过与某国际巨头达成深度战略合作，共同推动以AI驱动“干湿闭环”的药物发现新模式并得到了成功且有效的验证



全流程覆盖

靶点发现

Hits 发现

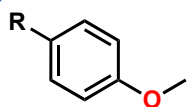
先导优化

候选分子

PCC



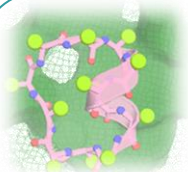
模态
专属
平台



Mol2MARS

小分子

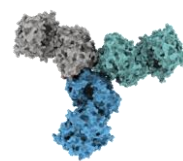
- ✓ 30万+分子库支持虚拟筛选与命中发现
- ✓ 共价对接与共价结合设计
- ✓ 变构口袋识别与潜在成药位点挖掘
- ✓ 高精度FEP计算与结合自由能预测
- ✓ ADMET性质预测与多参数优化



Pep2MARS

多肽

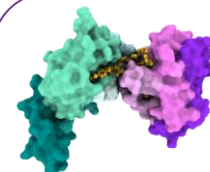
- ✓ 自研表位预测工具
- ✓ *De novo* 多肽设计
- ✓ 自有非天然氨基酸 (NCAA) 库替换与优化
- ✓ 成环方式优化
- ✓ 多肽自动参数化与综合评估



Ab2MARS

抗体

- ✓ 自研表位预测工具与抗原-抗体界面分析
- ✓ *De novo* 抗体设计与结构生成
- ✓ 亲和力成熟与关键位点优化
- ✓ 抗体分子形式设计与转换
- ✓ Patent busting 与差异化抗体设计



BiF2MARS

双功能与
偶联分子

- ✓ 位点特异性偶联设计
- ✓ AI 驱动的 Linker 设计与优化
- ✓ 复合物构型与空间几何评估
- ✓ 蛋白聚集风险预测与可开发性优化
- ✓ Payload性质预测与多参数优化



方法学创新



V-Sceptor

底层算法



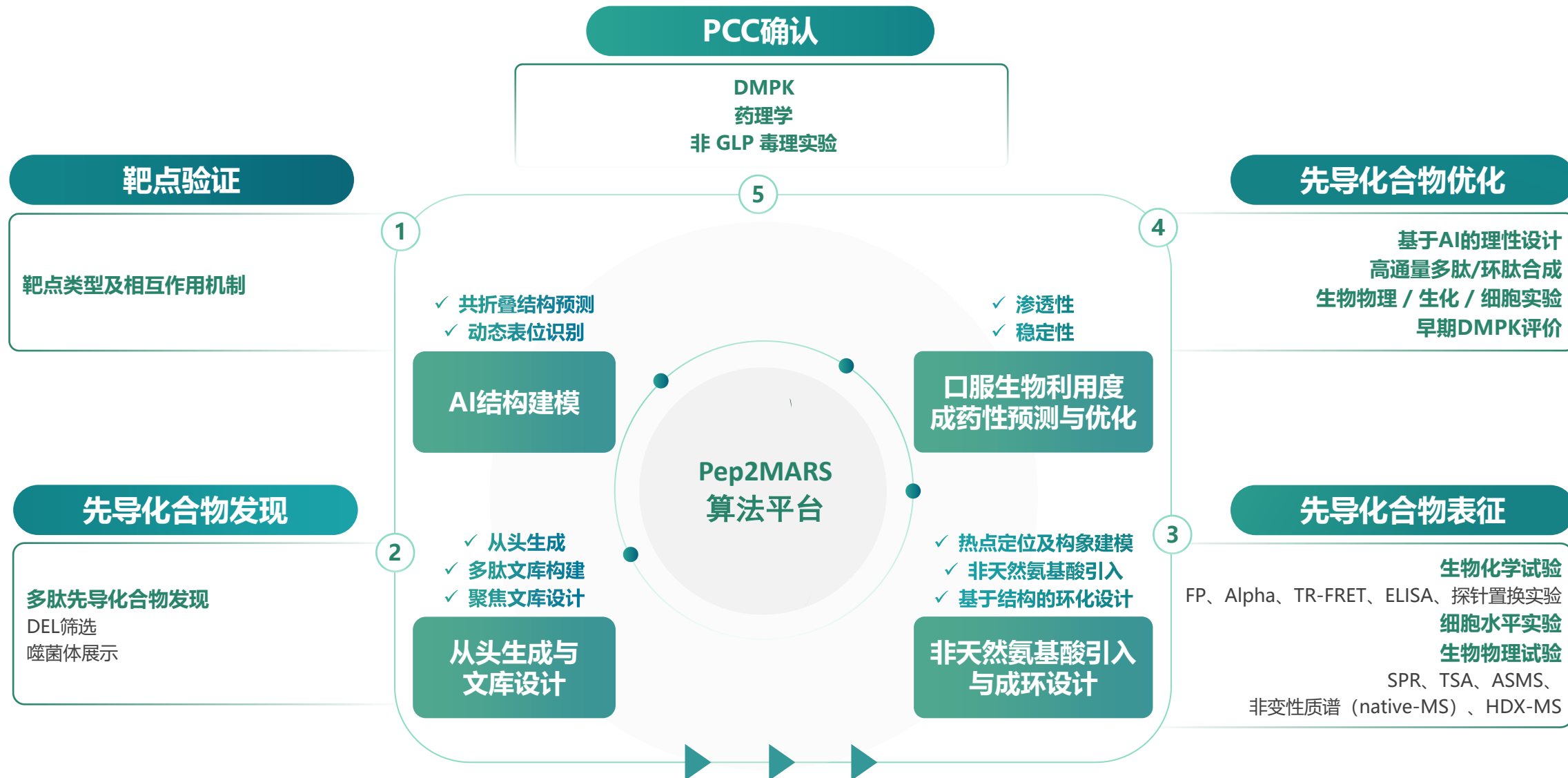
V-Orb

物理引擎



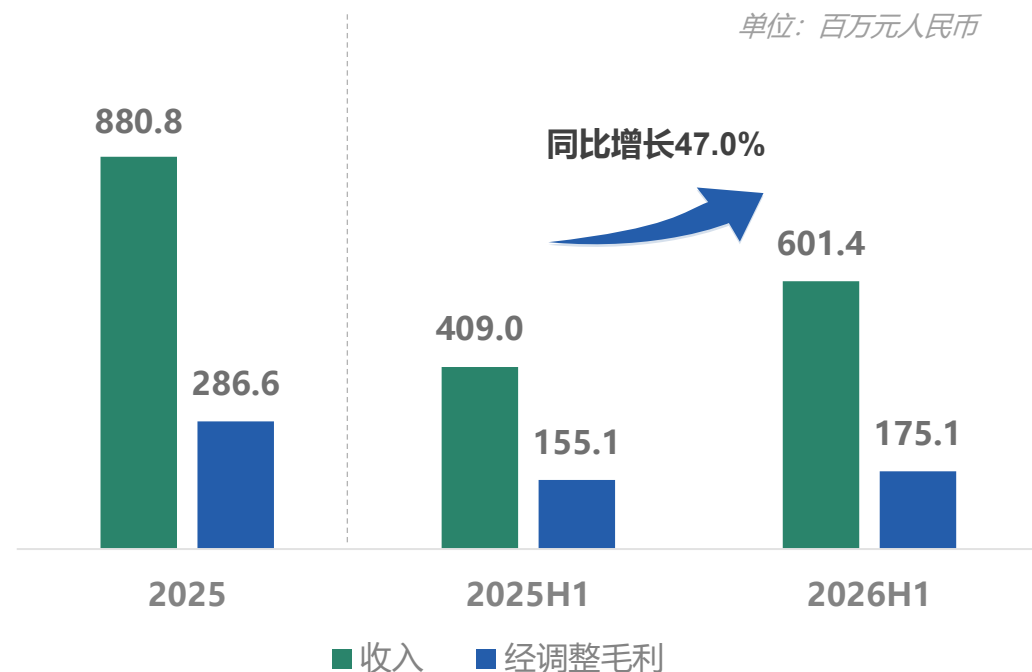
V-Mantle

数据中枢



朗华研发生产服务

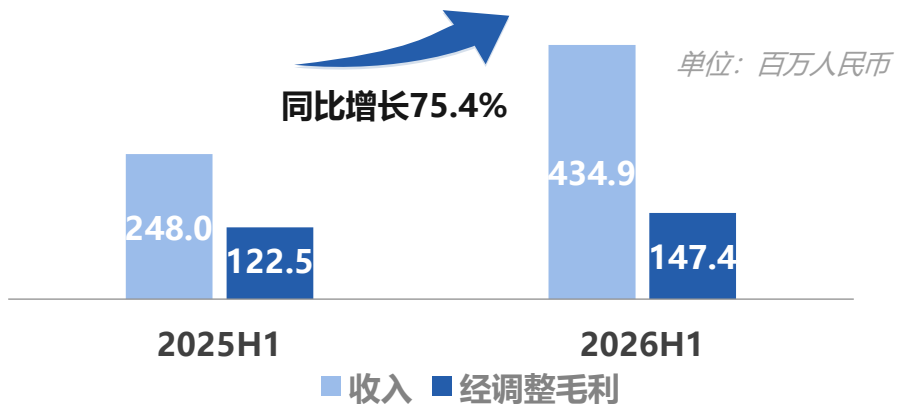
- 朗华整体收入**601.4百万元**人民币，同比**+47.0%**，固定汇率之下同比**+52.2%**
- 朗华整体经调整毛利**175.1百万元**人民币，同比**+12.9%**，固定汇率之下同比**+26.5%**
- 朗华整体经调整毛利率为**29.1%**，固定汇率之下经调整毛利率为 **31.5%**
- CDMO：收入**434.9百万元人民币**，同比**+75.4%**，经调整毛利率**33.9%**；
- API（仿制药原料药业务）：收入**126.0百万元人民币**，同比**+23.5%**，经调整毛利率**16.7%**；
- 中间体及制剂（供应链业务）：收入**40.5百万元人民币**，同比-31.4%，经调整毛利率**16.5%**；
- 朗华整体服务客户数达**920家**，前十大客户留存率**100.0%**；
- 朗华制药浙江台州工厂的建筑面积约为**40,936平方米**，台州研发中心面积约为**2,500平方米**，宁波研发中心及办公室面积约为**2,513平方米**。



CDMO业务: 商业化生产落地助力收入增长, 产能扩张稳步推进



CDMO业务开始进入高速增长通道



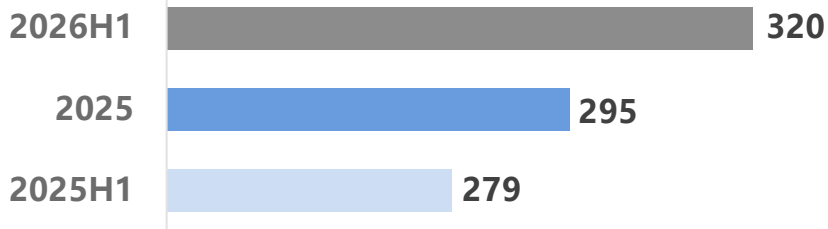
- CDMO端收入**434.9百万元人民币**, 同比**+75.4%**, 收入大幅增长的原因: 朗华制药CDMO两个新商业化项目, 其中一个**多肽项目**已进入了商业化生产备货阶段, 收入快速放量并贡献增长; 另外一个**小分子项目**已处于PPQ生产阶段。
- CDMO端**经调整毛利147.4百万元人民币**, 同比**+20.3%**, 经调整毛利率**33.9%**。
- 截止本报告期末, 朗华两个重要的新商业化项目, 其中一个多肽项目已进入了商业化备货阶段, 收入快速放量并贡献增长; 另外一个小分子项目已处于PPQ生产阶段, 预计将在二零二七年实现商业化上市。这将共同成为驱动CDMO业务持续增长的新动力。
- 截止2026H1, 产能建设方面, 目前可使用的总产能为**860立方米**, 这将足以支持这两年内新商业化品种实际落地生产的需求。
- 朗华正在新建**400立方米**的产能以服务于未来新分子商业化生产的放量增长需求。目前, 新车间已经开始部分生产设备设施的内部安装工作。部分现有车间的技改工作也在同步进行, 这将为商业化生产的产能需求提供充足保障。此外, 朗华亦会通过前置产业链, 进一步提升终端产品的毛利率水平。

CMC业务持续优化与发展，成功实现扭亏为盈



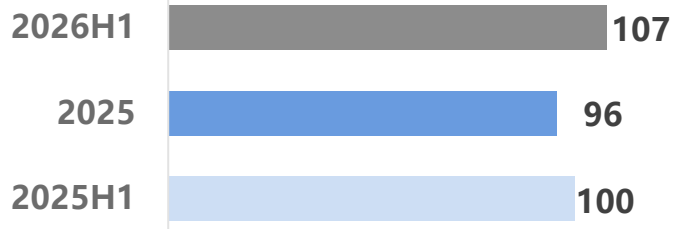
CMC项目累计数不断增加

单位：个数



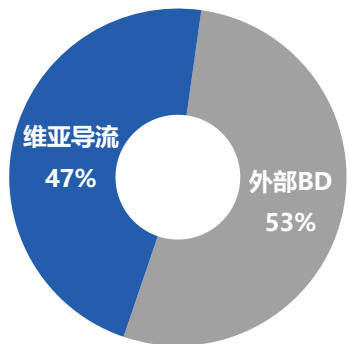
CMC研发人员总体保持稳定

单位：人数

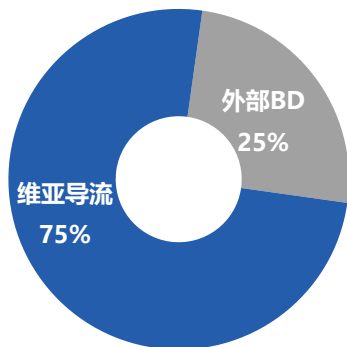


集团内部导流及一体化布局已获得成功验证

客户订单数口径统计



客户金额口径统计



- 集团新设立了**PPO事业部**，不断加强多肽、偶联药物和小核酸的技术储备。目前，已成功完成了多肽CMC相关能力建设和团队组建。本报告期内，PPO事业部已累计完成**21**个项目的交付，**19**个项目正在进行中。同时，**台州工厂已完成了GMP多肽固相合成生产线的设计工作，即将开始生产线的安装**，这将有力推动多肽业务的持续发展。
- 本报告期内，集团对CMC业务通过对客户结构的调整与优化，不断提升项目交付率及客户满意度，**从而实现了扭亏为盈。**
- 集团投资孵化公司ArthroSi的AR882管线在双方签订的新的工作说明（SOW）的基础上，**已顺利拿下PPQ相关的服务订单，继续做好AR882项目的临床三期及后续商业化生产的相关服务。**
- CMC从成立至今，已完成及正在推进的新药项目数近**320个**，CMC业务研发人员数量为**107人**。

EFS投资孵化业务

单位：人民币百万元

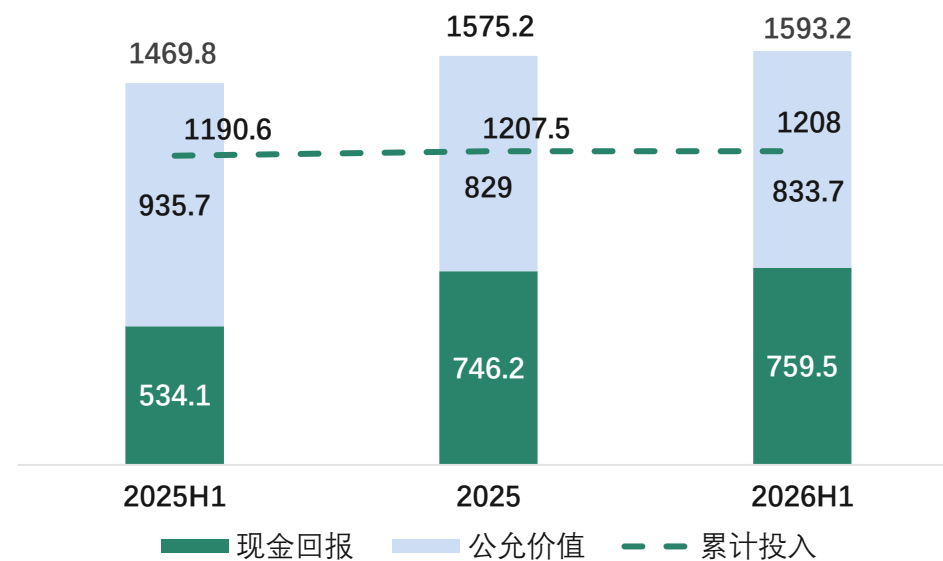
- 截止报告期末，共计投资孵化**93家**企业
- 报告期内，**多家**孵化公司的退出，累计获得近**218.4百万元人民币**的现金回款
- 孵化公司产品管线达**232条**，其中**188**条管线处于临床前阶段，**44**条管线已进入临床阶段
- **4家**投资孵化企业完成新一轮融资，融资总额超过**250.0百万元美金**
- 报告期内按公允价值变动带来的投资收益约**31.6百万元人民币**，这主要**受益于部分投资孵化公司由于融资进展顺利而带来的估值提升。**
- **此外，还存在数个有潜在退出可能性的项目，预计在未来几年将逐步收**

到现金回款并兑现相应的投资收益

注释：

1. 总投资价值 = 公允价值 + 现金回报
2. 累计投入 = 累计现金投入 + 累计EFS投入

资料来源：历年业绩公告、2025H1-2026H1按公平值列入损益之金融资产部分、于合营企业之权益部分及管理层信息



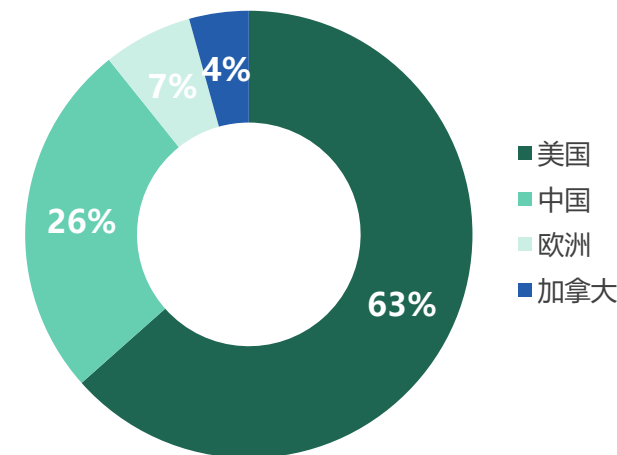
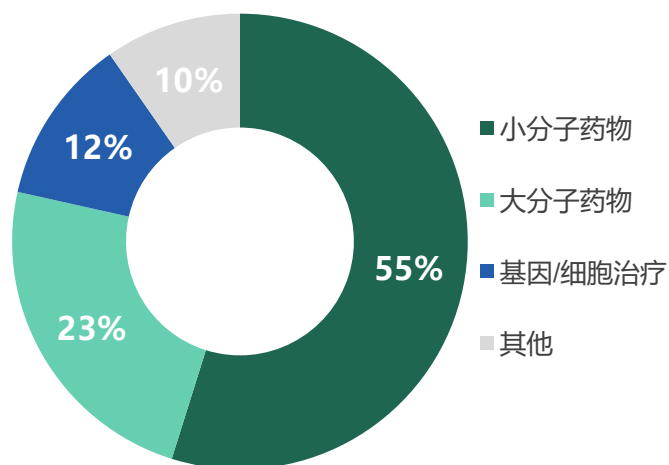
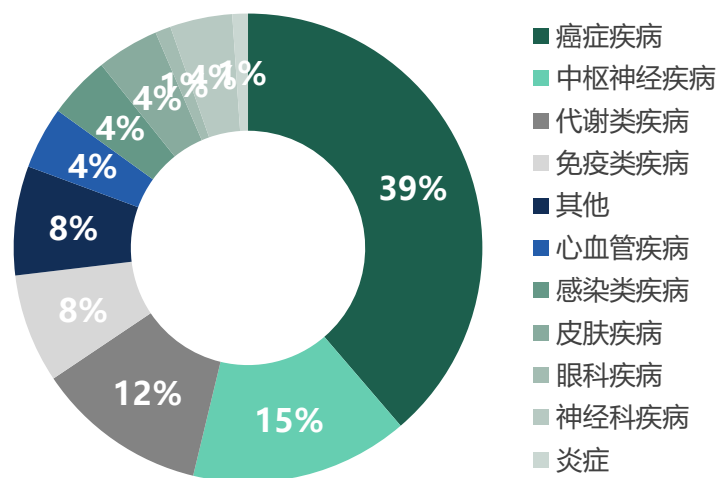
单位：人民币百万元	2025H1	2025	2026H1
总投资价值	1469.8	1575.2	1593.2
公允价值	935.7	829.0	833.7
现金回报	534.1	746.2	759.5
累计投入	1190.6	1207.5	1208.0

VBI孵化项目退出及构成状况一览



- 截止2026H1，VBI累计孵化93个项目，已有19家公司实现全部或部分退出。投资孵化企业覆盖多适应症领域、多种分子模式以及全球多地区。
- 截止2026H1，公司通过实现了对多家孵化公司的退出，累计获得近218.4百万元人民币的现金回款。此外，公司会使用其中部分退出款，充分利用现有AI+SBDD的干湿实验平台，进行新项目的孵化。
- 截止2026H1，杭州维亚宗晨（本公司全资附属公司）作为有限合伙人参与设立并投资了一只人民币基金。目前，已进入正常运作中。

报告期内退出项目展示（以收到现金回款为披露口径）

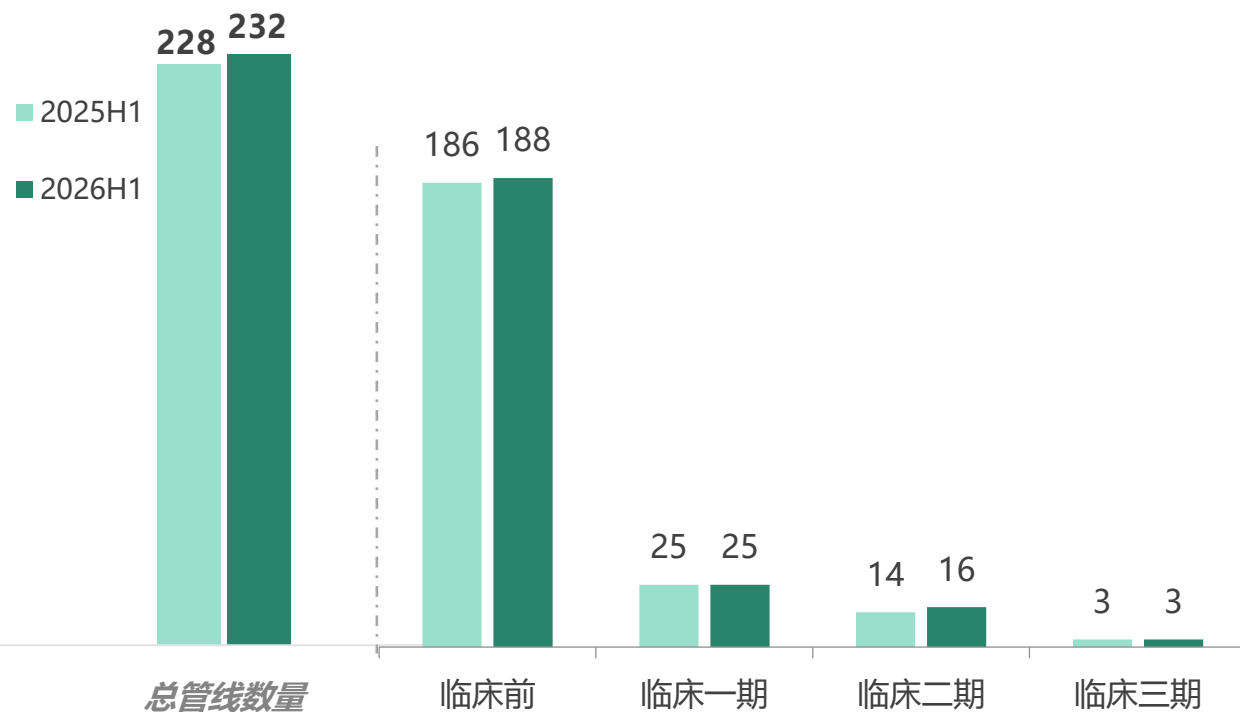


VBI孵化公司药物管线不断扩张，融资持续推进



孵化公司产品管线总计232条

*以累计孵化公司数计



- 2026H1，共**4家**孵化公司完成新一轮融资，融资总额约**250.0百万元**美金
- 其中**188**条管线处于临床前阶段，**44**条管线已进入**临床阶段**



- 2026年5月，Pozdeutinurad治疗痛风的关键性III期REDUCE 2研究取得积极顶线结果。
- 2026年5月，辐联科技宣布完成超10亿人民币融资，加速推进多条临床阶段管线的开发及比利时生产设施建设。
- 2026年4月，天境生物与渤健就菲泽妥单抗大中华区独家权益达成合作协议。
- 2026年3月，合源医疗NOVAtria™系统首例临床成功入组！全球首个评价集“治疗+监测”于一体的心衰植入器械RCTI临床试验正式开启。
- 2026年3月，Iterion Therapeutics将Tegavivint临床开发拓展至结直肠癌，首例患者已完成给药。
- 2026年2月，Kainova Therapeutics完成3,200万加元B轮融资，加速免疫肿瘤及炎症领域创新疗法开发。
- 2026年2月，Grove Biopharma在《Nature Communications》发表临床前研究成果，展示MYC与KRAS降解的创新策略。
- 2026年2月，QurAlis在QRL-201治疗散发性ALS的ANQUR临床试验中展示对疾病进展和靶点结合的积极效果。
- 2026年2月，勤浩医药宣布其合成致死疗法MAT2A抑制剂GH31与吉利德达成全球合作。
- 2026年1月，勤浩医药冲刺港股IPO：深耕RAS信号通路与合成致死，以源头创新重塑肿瘤治疗未来。
- 2026年1月，启愈生物将在2026年ASCO年会上公布其Q-1802项目II期临床结果。
- 2026年1月，璧辰医药与Mosaica Medicines就MEK抑制剂ABM-168签署全球授权协议。

VBI投资孵化重点项目展示:



序号	名称	区域	机制	适应症	管线阶段	公司介绍
1	ArthroSi	美国	小分子	痛风及痛风石	临床期	一家临床阶段的生物技术公司，致力于发展痛风和慢性肾脏疾病。其专有的候选药物AR882在痛风患者中表现出前所未有的持续尿酸降低的潜力，并有可能在临床开发中提供其他治疗益处。
2	天境杭州	中国	大分子	免疫类疾病	临床期	一家集研发、生产、持证和产品销售于一体的生物医药企业，拥有符合中、美、欧GMP标准的临床及商业化生产基地，已通过纳斯达克上市公司重组并完成超5亿元人民币C1轮融资，整合包括长效生长激素和CD38/CD73/CD47等多款临床项目管线正致力于成为中国领先的创新生物药企业。
3	维眸生物	中国	小分子	眼科	临床期	一家专注于眼科创新药研发领域的临床阶段生物科技公司，除进入临床三期的用于治疗中重度干眼症的VVN001项目外，公司正在开发VVN461用于治疗非感染性前葡萄膜炎和术后炎症，VVN539用于治疗青光眼或高眼压症等。2023年1月，维眸生物与Everads Therapy合作开发基于脉络膜上腔给药技术的视网膜疾病创新疗法，双方共同开展临床前研究并计划未来成立合资公司推进商业化。
4	勤浩医药	中国	小分子	肿瘤	临床期	一家专注于抗肿瘤小分子药物研发的创新型生物医药公司。在商务拓展方面，勤浩医药与多家知名企业和机构建立了合作关系包括与沪亚生物国际成功签署SHP2项目海外权益转让协议。2021年，勤浩医药与药明康德签署战略合作协议，双方将共同推动勤浩医药的抗肿瘤小分子药物的研发进程。
5	Haya	瑞士	LncRNA	心血管疾病、代谢性疾病	临床前	一家专注于发现和开发创新组织和细胞选择性基因组药物的精准药物公司，其独特关注点是调节基因组的RNA导向可编程治疗药物，用于解决包括心血管疾病和代谢性疾病在内的严重健康问题。2024年9月，礼来制药与Haya 签署了达成了潜在价值10亿美元的多年合作协议，将利用Haya专有RNA引导基因组平台来识别药物靶点，以应对肥胖以及其他慢性病。
6	Mediar	美国	大分子	免疫类疾病	临床期	一家临床前阶段的生物技术公司，致力于开发能够阻止甚至逆转纤维化的疗法。该平台及管线是基于一类新兴的新靶点——纤维化介导分子药物。这些分子药物主要是在调节肌成纤维细胞的生物学和慢性受损器官纤维化的发展中发挥关键作用。2025年1月，Mediar与礼来达成合作，推进用于治疗特发性肺纤维化（IPF）的首创抗体WISP1，潜在付款高达7.86亿美元。
7	Basking	美国	Aptamer	心血管疾病	临床期	一家处于临床阶段的公司，旨在解决缺血性脑卒中治疗的最大需求——一种快速起效的短效溶栓药物，能够提供比现有疗法大大延长的治疗窗口，并重新疏通阻塞的动脉，并且在出血时可以迅速被逆转活性。公司正在开发的药物BB-031，即是这种first-in-class RNA适配体，靶向血栓的重要结构成分和凝血过程的驱动因素血管性血友病因子。
8	QurAlis	美国	细胞/基因疗法	中枢神经系统	临床期	一家美国临床阶段生物技术公司，致力于开发针对肌萎缩侧索硬化症（ALS）和其他神经退行性疾病的精准疗法。公司利用专有的人类神经元模型，推进反义寡核苷酸和小分子药物项目，以解决不同疾病亚型。2024年6月，QurAlis与礼来公司达成协议，将一种治疗ALS和额颞叶痴呆的实验药物授权给礼来。
9	FuseBio	美国	大分子	肿瘤	临床前	一家专注于开发下一代免疫调节疗法的生物技术公司，致力于为癌症患者开发以白介素-18（IL-18）为核心的免疫疗法。
10	Proviva	中国	大分子	肿瘤	临床期	一家成立于2019年的临床阶段生物技术公司，基于其pro-cytokine融合蛋白平台，开发双功能融合蛋白PTX-912（靶向IL-2R和PD-1），通过可控激活肿瘤微环境内cytokine的方式治疗实体瘤，目前已于2024年启动首项I期临床试验。



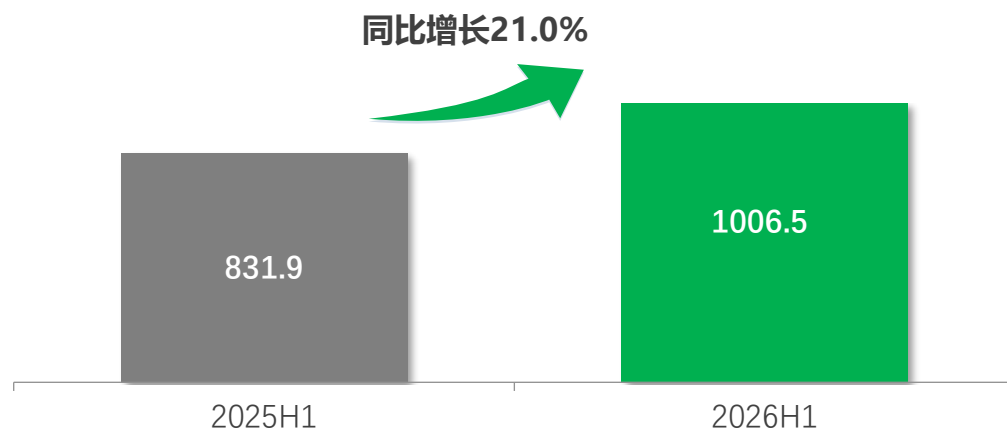
PART 2: 财务表现

集团财务数据：集团营业收入、毛利均为正增长



集团营业收入同比大幅正增长

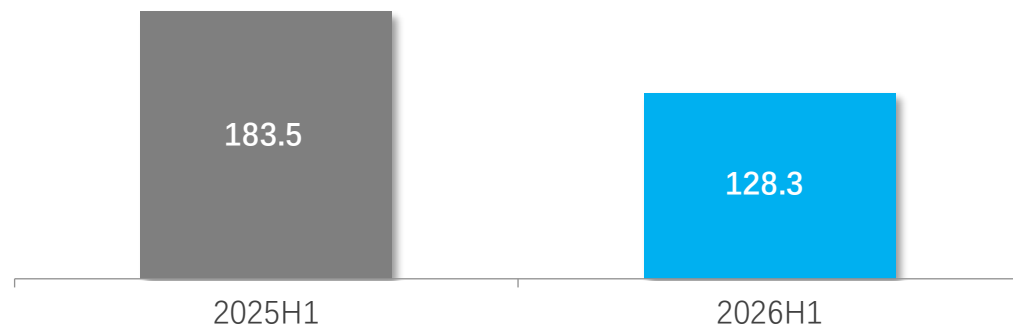
单位：百万元人民币



注释：固定汇率之下集团营业收入同比+25.1%

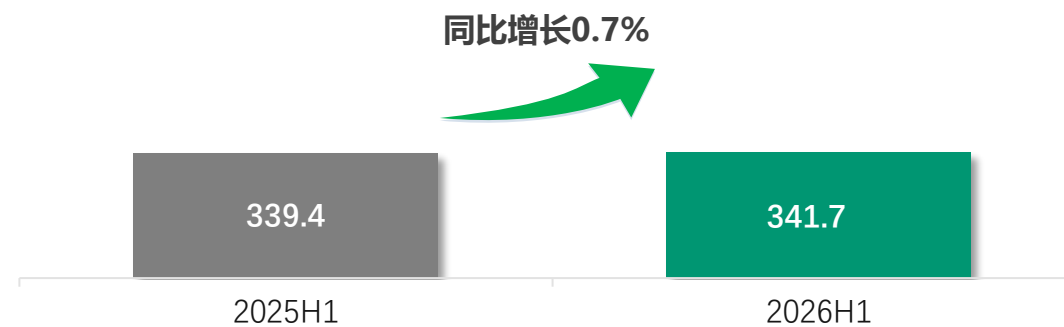
经调整净利润

单位：百万元人民币



集团毛利同比正增长

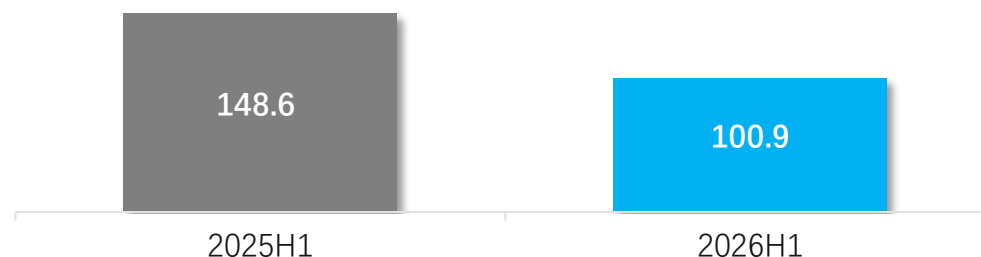
单位：百万元人民币



注释：固定汇率之下集团毛利同比+10.7%

净利润

单位：百万元人民币

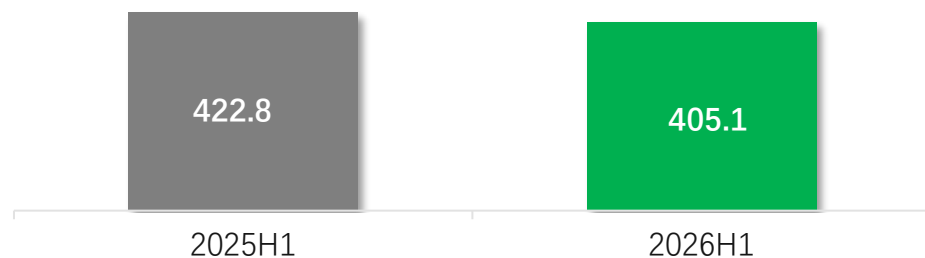


CRO业务板块财务数据：主要受到汇率变动的不利影响，下半年有望恢复



CRO营业收入

单位：百万元人民币



注释：固定汇率之下CRO营业收入同比-1.2%

经调整毛利

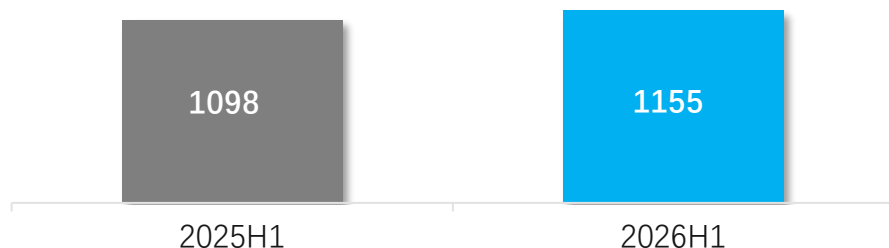
单位：百万元人民币



注释：固定汇率之下CRO经调整毛利同比-2.6%

CRO研发人员数量

单位：人数



CRO研发人员人效

单位：千元人民币



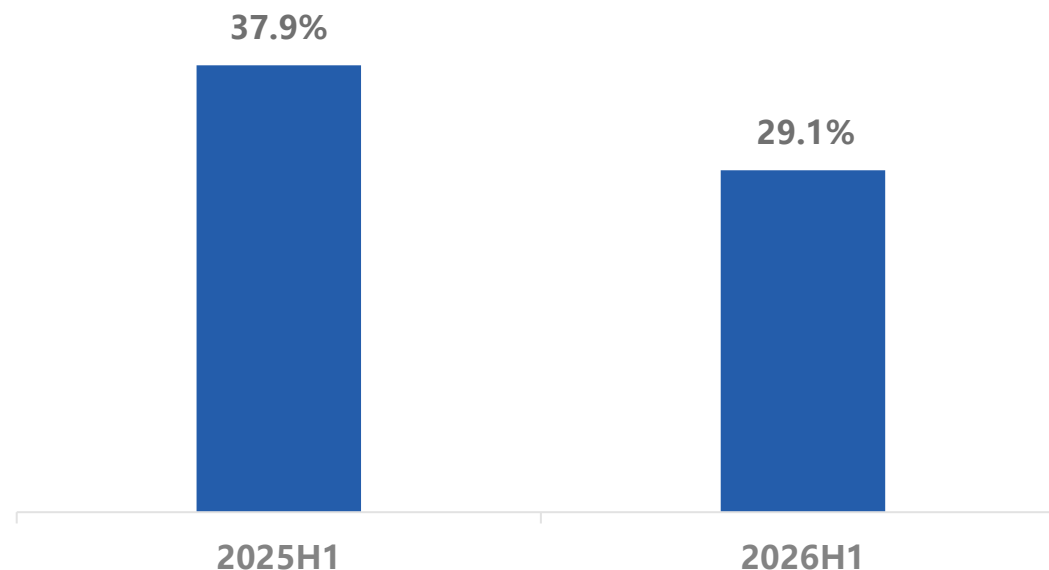
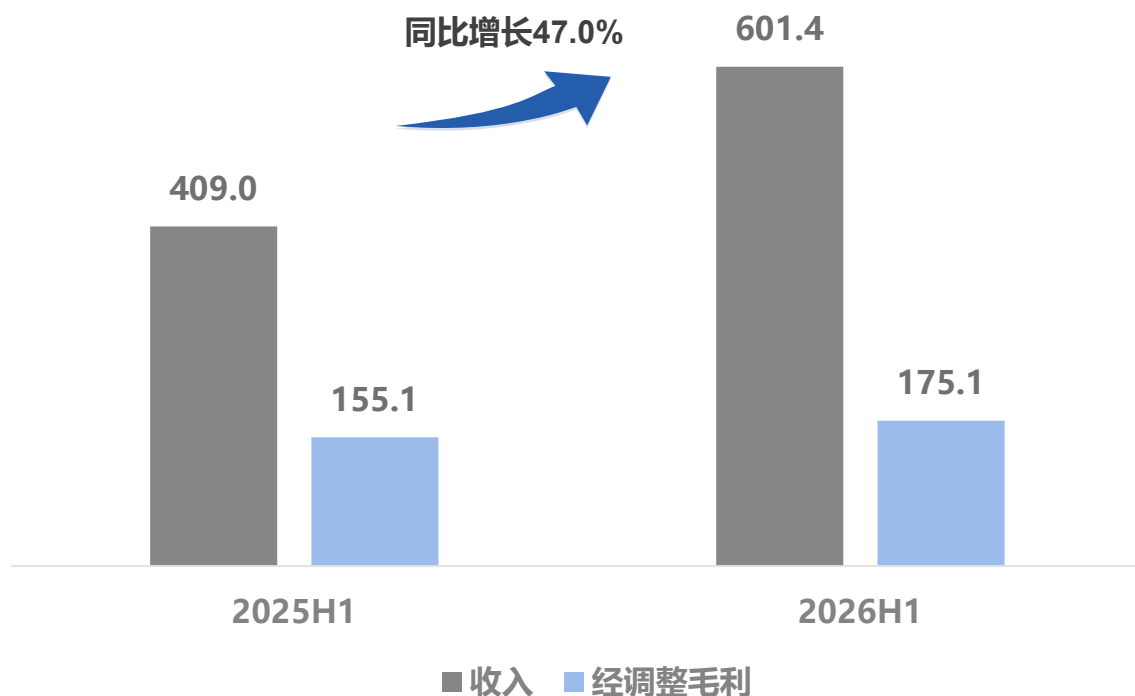
CDMO版块财务数据：受益于商业化品种放量，收入已实现快速增长



朗华营业收入及经调整毛利

单位：百万元人民币

朗华经调整毛利率随着未来产业链的前置，有望恢复提升



注释：固定汇率之下朗华营业收入同比+52.2%；经调整毛利同比+26.6%

主营业务收入分类

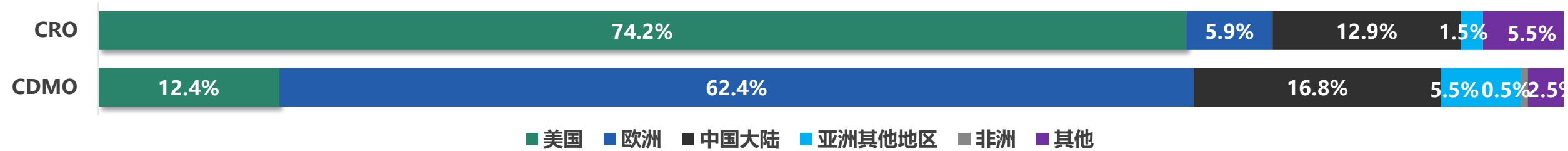


截至二零二六年六月三十日

货品或服务类型	药物发现服务 人民币千元	CDMO及商业化服务 人民币千元	VBI 人民币千元	总计 人民币千元
来自非投资对象的收益				
FTE服务	303,145	-	-	303,145
FFS服务	95,111	11,528	-	106,619
销售产品	-	560,610	-	560,618
该项收入合计	398,256	572,138	-	970,394
来自投资对象的收益				
FTE服务	4,069	-	-	4,069
FFS服务	2,183	29,250	-	31,433
SFE服务	-	-	623	623
该项收入合计	6,252	29,250	623	36,125
主营业务收入	404,508	601,388	623	1,006,519

注释： VBI部门是指重组以后，留在维亚集团内的相关法律主体与投资孵化公司签订的服务合同对应所产生的CRO相关收入；

● 主营业务收入区域结构



按公允价值计量且其变动计入损益项目



报告期按公平值列入损益之未上市投资的账面变动如下：

	人民币千元
二零二六年一月一日	829,047
确认自SFE收益	489
公平值变动收益	31,577
出售	(13,294)
汇兑调整	(14,072)
于二零二六年六月三十日	833,747
二零二五年一月一日	941,241
收购	9,713
确认自SFE收益	535
公平值变动收益	52,575
出售	(66,290)
汇兑调整	(2,025)
于二零二五年六月三十日	935,749

● EFS业务带来的总价值（累计价值）

单位：人民币百万元

	2025H1	2025	2026H1
现金回报	534.1	746.2	759.5
公允价值	935.7	829.0	833.7
总投资价值	1469.8	1575.2	1593.2

附录：经调整Non-IFRS净利润



	2026H1	2025FY	2025H1	2024FY	2024H1
	人民币千元	人民币千元	人民币千元	人民币千元	人民币千元
净利润 / (亏损)	100,879	269,267	148,637	221,987	144,237
加: 以公允价值计入损益的金融负债的公允价值收益	-	-	-	-	-
加: 可转换债券债务部分的利息开支	-	-	-	-	-
加: 购回可转换债券的亏损	-	-	-	-	-
加: 重组产生的交易成本	-	-	-	1,836	-
加: 处置非经常性固定资产之亏损	-	-	-	-	-
加: 已收购资产之摊销	23,973	47,837	23,919	47,969	23,990
加: 外汇亏损	-	-	-	-	-
加: 非金融资产、物业、厂房及设备以及租赁物业的减值亏损与开支	-	19,423	-	30,763	-
加: 附属公司股份激励开支	3,470	-1,224	10,912	12,057	-
经调整非国际财务报告准则净利润	128,323	335,303	183,468	314,612	168,227
经调整非国际财务报告准则净利润率	12.7%	19.39%	22.1%	15.84%	17.10%



PART 3: 未来战略规划

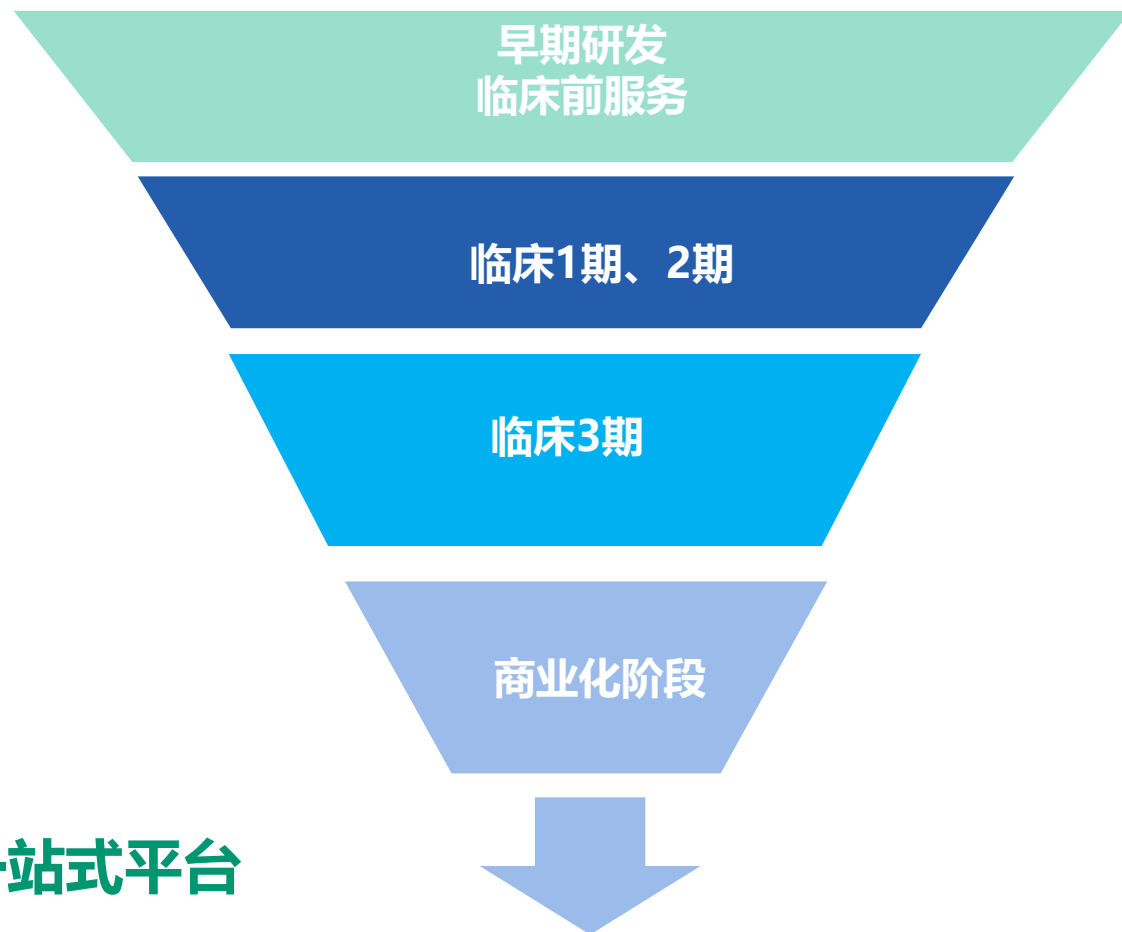
提升前端项目业务能力建设，并持续向下游拓展全产业链服务



构建面向全球的生物医药创新者的开放式合作平台和共赢生态圈

- 不断提高技术壁垒、扩大服务设施及产能
- 加强人才引进和人员激励
- 加大对全球范围内的商业开发
- 加强CRO-CDMO业务的连续性
- 不断加强AI对原创新药物研发服务平台的赋能和驱动
- 不断加强生物和化学业务之间的导流及协同效应

深化产业链战略合作，构建全球创新药研发及生产一站式平台



Q&A 问答环节



维亚生物 科技控股集团

上海市浦东新区紫萍路735号

Tel: +86 21 6089 3288

E-mail: info@vivabiotech.com

www.vivabiotech.com